

PROVEDBENA UREDBA KOMISIJE (EU) 2018/1013**od 17. srpnja 2018.****o uvođenju privremenih zaštitnih mjera u vezi s uvozom određenih proizvoda od čelika**

EUROPSKA KOMISIJA,

uzimajući u obzir Ugovor o funkcioniranju Europske unije,

uzimajući u obzir Uredbu (EU) 2015/478 Europskog parlamenta i Vijeća od 11. ožujka 2015. (¹), a posebno njezine članke 5. i 7.,

uzimajući u obzir Uredbu (EU) 2015/755 Europskog parlamenta i Vijeća od 11. ožujka 2015. (²), a posebno njezine članke 3. i 4.,

nakon konzultacija s Odborom za zaštitne mjere uspostavljenim u skladu s člankom 3. stavkom 3. Uredbe (EU) 2015/478 i člankom 22. stavkom 3. Uredbe (EU) 2015/755,

budući da:

I. KONTEKST

- (1) Komisija je 26. ožujka 2018. u *Službenom listu Europske unije* objavila Obavijest o pokretanju ispitnog postupka o zaštitnim mjerama u vezi s uvozom 26 kategorija proizvodâ od čelika (2018/C 111/10) (³). Komisija je odlučila pokrenuti ispitni postupak na temelju dostačnih dokaza o tome da uvoz tih proizvoda uzrokuje ili prijeti uzrokovanjem ozbiljne štete predmetnim proizvođačima iz Unije.
- (2) Komisija je 28. lipnja objavila i Obavijest o širenju područja primjene ispitnog postupka na dvije dodatne kategorije proizvodâ (⁴).
- (3) Informacije koje su Komisiji bile raspoložive iz postojećeg mehanizma prethodnog nadzora proizvodâ od čelika (⁵) i industrijskih izvora Unije pokazale su da rastući trend uvoza tih kategorija proizvodâ te prevladavajući nepovoljni gospodarski i trgovinski uvjeti, uključujući situaciju u industriji čelika Unije, opravdavaju dubinsko ispitivanje.
- (4) Osim toga, zbog zaštitnih mjera u pogledu uvoza čelika koje su donijele Sjedinjene Američke Države („SAD“) na temelju odjeljka 232. Zakona o širenju trgovine iz 1962. („odjeljak 232.“) postojao je visok rizik od daljnog povećanja uvoza uslijed preusmjeravanja trgovine.
- (5) U kontekstu stalnog viška kapaciteta na globalnoj razini, takve okolnosti mogu ugroziti industriju čelika Unije, koja je još uvijek osjetljiva na vjerojatno neizbjježno povećanje uvoza te se oporavlja od štete prouzročene nepoštenim trgovinskim praksama, što dokazuje i znatan broj mjera trgovinske zaštite za proizvode od čelika koje su nedavno poduzele zemlje širom svijeta.
- (6) Komisija je 11. travnja 2018. izdala „bilješku u spis“ s ključnim statističkim podacima i raspoloživim pokazateljima štete. U vezi s navedenom bilješkom u spis, Komisija je zaprimila 41 odgovor od trećih zemalja, nacionalnih udruženja i pojedinačnih čeličana.
- (7) Nekoliko je zainteresiranih strana tvrdilo da Komisija nije na pravovremen i odgovarajući način otkrila dokaze na temelju kojih je pokrenut ispitni postupak o zaštitnim mjerama. Zainteresirane su strane tvrdile da zbog tog propusta nisu mogle u potpunosti ostvariti svoja prava na obranu. Točnije, nekoliko je zainteresiranih strana tvrdilo da bilješka u spis, na raspolaganju od 11. travnja 2018., nije sadržavala podatke o prodaji, izvozu, potrošnji ili ukupnoj proizvodnji Unije.

(¹) SL L 83, 27.3.2015., str. 16.

(²) SL L 123, 19.5.2015., str. 33.

(³) SLC 111, 26.3.2018., str. 29.

(⁴) SLC 225, 28.6.2018., str. 54.

(⁵) Mjere prethodnog nadzora donesene su u travnju 2018. na temelju Provedbene uredbe Komisije (EU) 2016/670 od 28. travnja 2016. o uvođenju prethodnog nadzora Unije uvoza određenih proizvoda od željeza ili čelika podrijetlom iz određenih trećih zemalja, SL L 115, 29.4.2016., str. 37.

- (8) Suprotno tim tvrdnjama, bilješka u spis sadržavala je podatke o prodaji, izvozu, potrošnji i ukupnoj proizvodnji Unije. Osim toga, Komisija smatra da su glavni elementi i raspoloživi dokazi na odgovarajući način također sažeti u Obavijesti o pokretanju postupka objavljenoj u *Službenom listu Europske unije*, kao i u obavijesti o ispitnom postupku Svjetske trgovinske organizacije (WTO) u skladu s člankom 12. stavkom 1. točkom (a) Sporazuma WTO-a o zaštitnim mjerama.
- (9) Komisija stoga smatra da je ispunila svoje pravne obveze u pogledu odgovarajuće zaštite prava na obranu zainteresiranih strana. U svakom slučaju, zainteresirane strane još uvijek mogu ostvariti svoja prava u dalnjem tijeku ispitnog postupka.
- (10) Kako bi prikupila podatke potrebne za provedbu dubinske ocjene, Komisija je poslala upitnike poznatim proizvođačima iz EU-a te svim proizvođačima izvoznicima, uvoznicima i korisnicima proizvodâ iz ispitnog postupka koji su to zatražili do datuma iz Obavijesti o pokretanju postupka. Tim je stranama, kao i trećim zemljama, upućen i poziv na dostavu odgovarajućih podnesaka. Komisija je zaprimila 222 odgovora na upitnike i 74 podneska.

II. PREDMETNI PROIZVOD I ISTOVJETNI ILI IZRAVNO KONKURENTNI PROIZVOD

- (11) Komisija je pokrenula ispitni postupak o zaštitnim mjerama za 26 kategorija proizvodâ od čelika uvezenih u EU, a 28. lipnja njegovo je područje primjene prošireno na dvije dodatne kategorije proizvodâ na temelju obavijesti o izmjeni Obavijesti o pokretanju postupka⁽¹⁾. Svih 28 kategorija proizvodâ („predmetni proizvod” ili „predmetne kategorije proizvodâ”) obuhvaćeno je mehanizmom nadzora proizvodâ od čelika koji je Komisija uvela u svibnju 2016. Podlježu i carinskim mjerama SAD-a prema odjeljku 232. Predmetne kategorije proizvodâ navedene su u Prilogu I, zajedno s oznakama KN u koje su ti proizvodi trenutačno razvrstani.
- (12) Komisija je u preliminarnoj ocjeni utvrdila da je 28 kategorija proizvodâ proizvođača iz Unije (dalje u tekstu „istovjetni proizvod” ili „istovjetne kategorije proizvoda”) istovjetno ili izravno konkurentno predmetnim kategorijama proizvodâ. I proizvodi koji se proizvode u Uniji i uvezeni predmetni proizvodi imaju jednaka osnovna fizička, tehnička i kemijska svojstva; jednaka im je namjena, a informacije o cijeni i kvaliteti izravno su dostupne; prodaju se sličnim ili jednakim kanalima prodaje kupcima koji ih kupuju ili ih mogu kupiti i od domaćih i od stranih izvoznika. U skladu s time, postoji snažna konkurenca između predmetnih kategorija proizvodâ i onih koje proizvode proizvođači iz Unije pod odgovarajućim kategorijama.
- (13) Komisija je na temelju te preliminarne analize također utvrdila da postoji važna međusobna povezanost i snažna konkurenca između proizvoda razvrstanih u različite kategorije proizvodâ te proizvoda u različitim proizvodnim fazama unutar pojedinih kategorija s obzirom na to da neke od kategorija predstavljaju glavne sirovine ili materijale za proizvodnju drugih proizvoda u drugim kategorijama proizvodâ.
- (14) Pojedini primjeri ilustriraju tu međusobnu povezanost i konkureniju unutar kategorija proizvodâ i između njih. Primjerice, toplovaljane široke trake proizvode se od ploča i valjaju u kolute ili se proizvode izravno na valjaoničkom stanu za kvarto-limove. Limovi se proizvode uzdužnim rezanjem trake. Uska se traka proizvodi izravno ili prorezivanjem toplovaljane široke trake. Toplovaljni ravnî proizvodi upotrebljavaju se i u proizvodnji cijevi za petrokemijsku industriju, dok hladnovaljane ravne proizvode kasnije upotrebljavaju proizvođači varenih cijevi. Velik dio proizvedenih toplovaljanih širokih traka dodatno se obrađuje radi proizvodnje hladnovaljanih traka, koje su tanje i imaju kvalitetniju površinsku obradu. Znatan udio hladnovaljanih proizvoda prevučen je metalnim premazom, kositrom ili kromom za proizvodnju limenki, odnosno cinkom⁽²⁾.
- (15) Mnogi proizvođači u Uniji aktivno proizvode većinu prethodno navedenih proizvoda. Primjerice, uz proizvodnju hladnovaljanih i toplovaljanih limova i traka, Arcelor Mittal bavi se i proizvodnjom ploča te prevlačenjem nekoliko vrsta proizvoda od čelika. Slično tome, poduzeća kao što su Voest Alpine i Tata Steel proizvode toplovaljane i hladnovaljane limove i trake te prevučene proizvode od čelika koji se proizvode od tih proizvoda.
- (16) Osim toga, s obzirom na razinu međusobne povezanosti, lako se može dogoditi da konkurentski pritisak prijeđe s jednog proizvoda na drugi. Primjerice, ako se za jedan proizvod, na primjer čelični kolut, uvedu mjere trgovinske zaštite, taj se proizvod može dalje prerađivati u istoj zemlji i izvoziti u drugom obliku kako bi se izbjegle dodatne mjere i održala konkurentnost s domaćim proizvodima. Nije isključeno ni da treće zemlje uvoze neke od tih proizvoda po niskoj cijeni te ih prerađuju prije ponovnog izvoza u Uniju.

⁽¹⁾ SL C 225, 28.6.2018., str. 54.

⁽²⁾ Predmet br. COMP/ECSC.1351 Usinor/Arbed/Aceralia i predmet br. COMP/M.4137, Mittal/Arcelor.

- (17) Zbog tih međusobnih odnosa i povezanosti te s obzirom na to da se, kako će biti objašnjeno u nastavku, potencijalno preusmjeravanje trgovine uzrokovano mjerama SAD-a iz odjeljka 232. odnosi na sve kategorije proizvodâ zbog činjenice da se te mjere primjenjuju horizontalno na sve proizvode od čelika neovisno o njihovu obliku, veličini ili sastavu, radi privremenog je utvrđivanja provedena opća analiza svih 28 kategorija proizvodâ s obzirom na predmetni proizvod (tj. čelik u različitim oblicima) te analiza na pojedinačnoj razini za svaku kategoriju proizvodâ⁽¹⁾.

III. PROIZVOĐAČI IZ UNIJE

- (18) Većina proizvođača iz Unije članovi su Europske konfederacije proizvođača željeza i čelika („Eurofer“) ili, u mjeri u kojoj se proizvodi odnose na cijevi, Europske udruge proizvođača čeličnih cijevi („ESTA“). Te dvije industrijske udruge zastupaju više od 95 % proizvođača čelika u Uniji. Njihovi se članovi nalaze u gotovo svim državama članicama.
- (19) Te su industrijske udruge u ime svojih članova obavijestile Komisiju o tome da podupiru pokretanje ispitnog postupka o zaštitnim mjerama, kao i donošenje mjera za suočavanje s preusmjeravanjem trgovine uzrokovanim mjerama iz odjeljka 232., čime se ozbiljno narušava tržiste čelika koje se još uvjek nije u potpunosti oporavilo od krize u industriji čelika.

IV. POVEĆANJE UVOZA

- (20) Komisija je na temelju Eurostatovih informacija, mehanizma prethodnog nadzora proizvodâ od čelika te informacija koje je dostavila industrija Unije provela preliminarnu analizu povećanja uvoza predmetnih proizvoda u razdoblju od 2013. do 2017. Komisija je ispitala i kretanje uvoza tijekom prvog tromjesečja 2018. kako bi potvrdila nedavno povećanje uvoza.
- (21) Ukupan uvoz predmetnih proizvoda kretao se kako je prikazano u nastavku:

	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Uvoz (000 tona)	18 861	22 437	27 164	29 778	30 573
Indeks 2013. = 100	100	119	144	158	162
Tržišni udjeli	12,7 %	14,4 %	16,9 %	17,9 %	18,0 %

Izvor: Eurostat

- (22) Uкупno gledajući, uvoz svih 28 predmetnih kategorija proizvodâ u absolutnim brojkama porastao za 62 % u razdoblju od 2013. do 2017. Povećanje uvoza bilo je osobito izraženo do 2016. Uvoz je nakon toga nastavio rasti te se zadržao na vrlo visokoj razini.
- (23) I uvoz velike većine pojedinačnih kategorija proizvodâ obuhvaćenih ispitnim postupkom posljednjih je pet godina zabilježio povećanje u absolutnim brojkama. Primjerice, uvoz glavnih kategorija u smislu uvoza (1., 4. i 7. kategorija proizvodâ) porastao je za 45 %, 168 %, odnosno 78 %.
- (24) Međutim, za pet kategorija proizvodâ, točnije za proizvode kategorije 10., 11., 19., 24. i 27. nije zabilježeno povećanje. Komisija stoga smatra da bi te kategorije proizvodâ u ovoj fazi trebalo izuzeti iz područja primjene privremenih mjera. Bez obzira na to, Komisija pridržava pravo da tih pet kategorija proizvodâ uključi u područje primjene konačnih mjera te će u tu svrhu nastaviti pratiti uvoz tih kategorija. Kretanje uvoza za svaku kategoriju proizvodâ prikazano je u Prilogu II.
- (25) Uz izuzeće spomenutih kategorija proizvodâ, Komisija je razmatrala i izuzeće određenih zemalja iz područja primjene mjera u skladu sa zaključcima iz uvodne izjave 121. U skladu s time, Komisija je uvoz tih kategorija proizvodâ iz navedenih zemalja izuzela iz svoje preliminarne analize i ponovno ispitala kretanje uvoza.

⁽¹⁾ Vidjeti posebno odjeljak IV. i odjeljak VI., 1. i 2.

- (26) Na temelju toga, uvoz predmetnih proizvoda za koje je provedeno preliminarno utvrđivanje kretao se kako je prikazano u nastavku:

	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Uvoz (000 tona)	17 367	20 764	25 556	28 174	29 122
Indeks 2013. = 100	100	120	147	162	168
Tržišni udjeli	12,1 %	13,8 %	16,5 %	17,5 %	17,8 %

Izvor: Eurostat

- (27) Uvoz je u apsolutnim brojkama porastao za 68 % u razdoblju od 2013. do 2017., uz porast tržišnih udjela s 12,1 % na 17,80 %. Najveći je porast zabilježen u razdoblju od 2013. do 2016., no uvoz je nastavio rasti te se 2017. zadržao na visokoj razini.
- (28) Trend porasta uvoza nastavlja se i 2018. Usporedbom prvog tromjesečja 2018. s prvim tromjesećem 2017. utvrđeno je da je ukupan porast uvoza iznosio 10 %. Uvoz devet kategorija proizvodâ porastao je za više od 20 %, a jedna od tih kategorija (13. kategorija) zabilježila je porast viši od 100 %. Nadalje, do povećanja je došlo čak i prije nego što su mjeru iz odjeljka 232. stupile na snagu.
- (29) Komisija stoga zaključuje da je za 23 kategorije proizvodâ došlo do iznenadnog, naglog i znatnog porasta uvoza u apsolutnim brojkama. Nadalje, uvoz u prvom tromjesečju 2018. nastavlja rasti te se očekuju daljnja povećanja s obzirom na očekivano preusmjeravanje trgovine uzrokovano mjerama iz odjeljka 232.

V. NEPREDVIĐENI RAZVOJ DOGAĐAJA

- (30) Komisija je preliminarno utvrdila da je spomenuti porast uvoza proizvodâ od čelika u Uniju posljedica nepredviđenog razvoja događaja prouzročenog brojnim čimbenicima koji su izazvali i povećali neravnoteže u međunarodnoj trgovini predmetnim proizvodima.
- (31) Prije svega je potrebno napomenuti da se globalni kapacitet proizvodnje čelika od 2000. više nego udvostručio, s 1,05 milijardi tona 2000. na 2,29 milijardi tona 2016., te da je 2017. ostao na visokoj razini (2,27 milijardi tona)⁽¹⁾. Nadalje, svjetska proizvodnja čelika 2016. (1,6 milijardi tona) još uvijek je bila 100 milijuna tona viša od globalne potražnje za čelikom (1,5 milijardi tona). Slijedom toga, posljednjih je godina došlo do golemog jaza između nominalnog globalnog kapaciteta i proizvodnje te između proizvodnje i potražnje, što je uzrokovalo dosad neviđen višak kapaciteta na globalnom tržištu čelika koji je i dalje prisutan usprkos mjerama koje su donesene u cilju njegova smanjenja. Nadalje, razmatra li se budući razvoj događaja, iako se globalna proizvodnja zbog gospodarskog oporavka 2017. povećala za više od 5 %, globalna će potražnja za čelikom 2018. zabilježiti samo umjereni porast, dok se za 2019. predviđa njezino dodatno usporavanje. Znakovi oporavka zabilježeni su 2017., no i dalje su prisutni važni rizici.
- (32) S obzirom na spomenute dugotrajne strukturne neravnoteže u sektoru čelika, čeličane su i dalje financijski osjetljive. Te su neravnoteže naglašene subvencijama i vladinim mjerama potpore koje izazivaju poremećaje⁽²⁾. S obzirom na važne fiksne troškove u sektoru čelika mnogi su proizvođači čelika, posebice u zemljama u kojima država narušava prirodan odnos tržišnih snaga, iskorištenost kapaciteta održavali na visokoj razini, preplavljajući tržišta trećih zemalja svojim proizvodima po niskim cijenama kada ih domaće tržište nije moglo apsorbirati. To je dovelo do povećanja uvoza u EU-u i općeg pada cijena. Općenito gledajući, usporedbom prosječne cijene svake kategorije proizvodâ utvrđeno je da su 2017. uvoznim cijenama snižene cijene industrije Unije. Takva usporedba prosječnih cijena ne odražava nužno sve posebnosti koje mogu utjecati na usporedivost, ali je svejedno dobar pokazatelj opće razine uvoznih cijena u odnosu na cijene Unije. Sniženje cijena utvrđeno je za 17 kategorija proizvodâ u rasponu od 1,2 % do 23 %.
- (33) Drugo, spomenuti su učinak pogoršale restriktivne trgovinske prakse na tržištima trećih zemalja. Naime, nekoliko se zemalja, reagirajući na spomenuto prekomjernu ponudu čelika i prakse kojima se narušava tržište, od

⁽¹⁾ Vidjeti izvješće s 83. i 84. sastanka Odbora za čelik Organizacije za ekonomsku suradnju i razvoj, dostupna na <http://www.oecd.org/sti/ind/steel.htm>.

⁽²⁾ Idem, 83. izvješće.

2014./2015. počelo više služiti instrumentima trgovinskih politika i zaštite trgovine u sektoru čelika radi zaštite domaćih proizvođača. Meksiko, Južna Afrika, Indija i Turska povećali su uvozne carine za 2,5 % do 40 % za niz proizvoda od čelika, uključujući među ostalim: toplovaljani i hladnovaljani čelik, ravne proizvode od čelika kao što su trake te čelične šipke za armiranje betona. Uvoz tih proizvoda tijekom ispitnog postupka u pravilu se odvijao u povećanim količinama. Nadalje, treće su zemlje tijekom 2017. nastavile uvoditi restriktivne trgovinske mjere: neke su zemlje uvele minimalne uvozne cijene (Indija), druge su uvele obvezne nacionalne norme za čelik (Indonezija), dok su neke uvele lokalne zahtjeve u pogledu sadržaja, uključujući kroz javnu nabavu (SAD).

- (34) Osim toga, postupno se sve više pribjegavalo instrumentima trgovinske zaštite. Statistički podaci WTO-a pokazuju da je u razdoblju od 2011. do 2013. godišnje u prosjeku pokrenuto oko 77 ispitnih postupaka povezanih s čelikom, dok je u razdoblju od 2015. do 2016. taj prosjek porastao na 117. SAD je u veljači 2018. naložio plaćanje 169 antidampinških i kompenzaciskih pristojbi za čelik te je provodio 25 ispitnih postupaka koji bi mogli rezultirati još restriktivnijim mjerama uvoza čelika u SAD. ⁽¹⁾ S obzirom na to da je SAD jedan od najvećih svjetskih uvoznika čelika čiji udio u svjetskom uvozu čelika čini oko 13,1 % (2016.), učinak tako velikog broja mjera za zaštitu trgovine snažno je odjeknuo na globalnoj razini.
- (35) Treće, u kontekstu prevladavajućeg stalnog viška kapaciteta na globalnoj razini, protuzakonite i restriktivne mjere SAD-a iz odjeljka 232. vjerojatno će, s obzirom na svoju razinu i područje primjene, uzrokovati znatno preusmjeravanje trgovine proizvodima od čelika u Uniju. SAD je izračunao da bi se uvođenjem jedinstvene carine za proizvode na temelju mjera iz odjeljka 232., kojima se ne izuzima gotovo ni jedna zemlja, uvoz mogao smanjiti za oko 13 milijuna tona, što odgovara 7 % potrošnje Unije ⁽²⁾. Općenito gledajući, tržiste Unije vrlo je atraktivno za proizvode od čelika i u pogledu potražnje i u pogledu cijena. Neki od glavnih izvoznika u SAD ujedno su i tradicionalni dobavljači čelika za Uniju te nema sumnje da će te zemlje, kao i druge zemlje čiji će uvoz i proizvodnja biti pogodjeni mjerama SAD-a i predvidivim kaskadnim sustavom preusmjeravanja trgovine, preusmjeriti svoj uvoz u Uniju. Čak i djelomično preusmjeravanje spomenutih trgovinskih tokova u Uniju nedvojbeno će izazvati novi pad i snižavanje cijena na tržištu EU-a do razina koje se mogu usporediti s onima iz 2016., uz znatne negativne posljedice po profitabilnost industrije čelika Unije. Naposljetku treba napomenuti da bi do dodatnog povećanja uvoza koje bi moglo izazvati daljnje pogoršanje gospodarske situacije u industriji čelika Unije posebice moglo doći u zemljama koje trenutačno nisu obuhvaćene mjerama antidampinških/kompenzaciskih pristojbi.
- (36) Spomenuti je nepredviđeni razvoj događaja doveo te i dalje vodi do očitog porasta uvoza čelika u Uniju.

VI. PRIJETNJA OZBILJNE ŠTETE

1. Opća situacija u industriji čelika Unije

- (37) Komisija je za potrebe prethodnog utvrđivanja dokaza o nanošenju ozbiljne štete ili prijetnje ozbiljne štete industriji Unije u pogledu predmetnog proizvoda koji se ocjenjuje, u skladu s člankom 9. Uredbe 2015/478 i člankom 6. Uredbe 2015/755, ispitala trendove potrošnje, proizvodnju, iskorištenost kapaciteta, prodaju, tržišne udjele, cijene, profitabilnost, zalihe, povrat na uloženi kapital (ROCE), novčani tok i zaposlenost u pogledu predmetnog proizvoda za godine u razdoblju od 2013. do 2017. (do prikupljanja podataka za 2018.).
- (38) Ta je analiza provedena na globalnoj i pojedinačnoj razini za 23 kategorije proizvodâ koji bilježe povećanje opsega uvoza („proizvodi/kategorije proizvodâ koji se ocjenjuju“). Kako je objašnjeno u odjeljku II., Komisija smatra da je takva globalna i sveobuhvatna analiza prikladna za ovaj ispitni postupak s obzirom na međusobni odnos i povezanost te razinu konkurentnosti među različitim proizvodima iz perspektive ponude i potražnje.

⁽¹⁾ Priopćenje za tisak američkog ministra trgovine Wilbura Rossa, <https://www.commerce.gov/news/press-releases/2018/02/secretary-ross-releases-steel-and-aluminum-232-reports-coordination>.

⁽²⁾ Izvješće Ministarstva trgovine SAD-a prema odjeljku 232., https://www.commerce.gov/sites/commerce.gov/files/the_effect_of_imports_of_steel_on_the_national_security_-_with_redactions_-_20180111.pdf.

- (39) Uzevši u obzir opću situaciju, potrošnja Unije, prodaja proizvođača iz Unije i pripadajući tržišni udio kretali su se kako je prikazano u nastavku:

(000 tona)	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja	144 908	152 146	157 236	163 100	166 244
Indeks 2013. = 100	100	105	109	113	115
Domaća prodaja	125 808	129 261	129 542	132 717	134 542
Indeks 2013. = 100	100	103	103	105	107
Tržišni udjeli (%)	86,8 %	85,0 %	82,4 %	81,4 %	80,9 %

Izvor: Eurostat i industrijski podaci

- (40) Potrošnja proizvoda koji se ocjenjuju rasla je svake godine u razdoblju od 2013. do 2017., zabilježivši ukupno povećanje od 15 %. Porasla je i prodaja proizvođača iz Unije, no u puno manjoj mjeri nego potrošnja Unije, tj. samo 7 %. Stoga proizvođači iz Unije nisu mogli ostvariti korist od povećane potražnje u Uniji te su se njihovi tržišni udjeli smanjili s 86,8 % na 80,9 %. Treba podsjetiti da je u istom razdoblju uvoz porastao za 68 %.
- (41) Podaci iz odgovora na upitnike koje su dostavili proizvođači iz Unije pokazuju da su se proizvodnja i proizvodni kapacitet kretali kako je prikazano u nastavku:

000 tona	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Proizvodnja EU-a	184 912	190 687	192 493	194 369	200 650
Indeks 2013. = 100	100	103	104	105	109
Proizvodni kapacitet	257 331	257 138	258 056	260 171	265 353
Indeks 2013. = 100	100	100	100	101	103
Iskorištenost kapaciteta (%)	71,9 %	74,2 %	74,6 %	74,7 %	75,6 %

Izvor: industrijski podaci

- (42) Proizvodni je kapacitet u razdoblju od 2013. do 2017. porastao za 3 %, ali manje od razine proizvodnje koja je porasla za 9 %. Stopa iskorištenosti kapaciteta posljedično se povećala sa 72 % na 76 %.
- (43) Zalihe trgovačkih društava koja su surađivala u razdoblju od 2013. do 2017. ukupno su povećane za 20 %.

000 tona	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Zalihe	11 006	11 896	12 391	12 117	13 222
Indeks 2013. = 100	100	108	113	110	120

Izvor: odgovori na upitnike

- (44) Jedinične prodajne cijene, profitabilnost i novčani tok proizvođača iz Unije kretali su se kako je prikazano u nastavku:

	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Jedinične prodajne cijene (EUR/tona)	673,5	652,8	616,9	572,9	681,5
Indeks 2013. = 100	100	97	92	85	101

	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Profitabilnost	– 1,0 %	0,9 %	0,9 %	2,2 %	6,2 %
Novčani tok (u milijunima EUR)	3 133	4 975	6 519	5 386	6 141
Indeks 2013. = 100	100	159	208	172	196

Izvor: odgovori na upitnike

- (45) U razdoblju od 2013. do 2016. došlo je do znatnog pada cijena na tržištu Unije: jedinične prodajne cijene smanjile su se za 15 %. Treba podsjetiti da je u tom razdoblju zabilježen i znatan porast uvoza. Međutim, prosječna se jedinična prodajna cijena oporavila 2017. i dosegnula razinu usporedivu s onom iz 2013. Općenito gledajući, profitabilnost je u razdoblju od 2013. do 2016. ostala na vrlo niskoj razini. Usprkos znatnom padu cijena, industrija Unije svejedno je 2016. uspjela smanjiti troškove proizvodnje do mjere koja joj je omogućila ostvarivanje niske stope profit-a od 2,2 %. Situacija se 2017. privremeno popravila. Prodajne su cijene od 2016. do 2017. porasle za gotovo 20 %, dosegavši razinu iz 2013. Industrija Unije ostvarila je razinu dobiti od 6,2 % jer je trošak proizvodnje (sirovina), neovisno o rastu, ostao na nižoj razini nego 2013. Ukupna pozicija novčanog toka industrije Unije zabilježila je povećanje od približno 60 %.
- (46) Kad je riječ o zapošljavanju, proizvođači iz Unije koji proizvode kategorije proizvodâ koje se ocjenjuju u petogodišnjem su razdoblju izgubili gotovo 10 000 radnih mesta.

	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Zapošljavanje (u ekvivalentu punog radnog vremena)	189 265	183 470	182 136	182 162	181 303
Indeks 2013. = 100	100	97	96	96	96

Izvor: odgovori na upitnike

2. Situacija na razini pojedinačnih kategorija proizvodâ

- (47) Uz globalnu analizu opće situacije u pogledu predmetnog proizvoda, za koju Komisija smatra da osigurava odgovarajući temelj za procjenu nužnosti zaštitnih mjer u ovom ispitnom postupku, Komisija je ocijenila i situaciju na razini pojedinačnih kategorija proizvodâ kako bi potvrdila spomenute trendove kad ih se raščlani.
- (48) U kontekstu pojedinačnih kategorija proizvodâ situacija je nešto drugačija, no općenito su prisutni isti trendovi. Gospodarski su pokazatelji prikazani pojedinačno te prema kategorijama proizvodâ u Prilogu III.
- (49) Potrošnja Unije posljednjih se pet godina povećala za sve kategorije proizvodâ osim za dvije. Dok je spomenuto povećanje za određene pojedinačne proizvode ostalo skromno, s minimalnim porastom od 2 %, za druge je bilo mnogo izraženije, s najvećim porastom od 169 %.
- (50) Obujam prodaje u razdoblju od 2013. do 2017. uglavnom je bio stabilan ili je u određenim slučajevima zabilježio blagi porast, no izuzev u tri kategorije proizvodâ nije porastao onoliko koliko je porasla potrošnja EU-a. To je u predmetnom petogodišnjem razdoblju dovelo do smanjenja tržišnih udjela za sve osim za tri kategorije proizvodâ.
- (51) Razine proizvodnje uglavnom su porasle za 18 od 23 pojedinačna proizvoda, kao i stope iskorištenosti kapaciteta.
- (52) Cijene svih proizvoda zabilježile su znatan pad (osim za jedan proizvod na koji su primijenjene antidampinške pristojbe u obliku minimalne uvozne cijene) u razdoblju od 2013. do 2016. Cijene su se oporavile 2017. uslijed općeg oporavka tržišta čelika, ali i kao posljedica različitih mjer trgovinske zaštite poduzetih zbog nepoštenog ponašanja u pogledu određivanja cijena i subvencioniranog uvoza. Cijena 16 proizvoda ostala je 2017. na nižoj razini od one iz 2013. Treba napomenuti da su prosječne razine uvoznih cijena bile gotovo sustavno niže od cijena Unije za sve godine i za sve kategorije proizvodâ.
- (53) Kad je riječ o dobiti, sve su kategorije proizvodâ do 2016. prodavane uz gubitak ili uz uvelike smanjenu dobit. Samo se sedam proizvoda 2017. vratilo na razinu dobiti koja premašuje 6 %. Ti su proizvodi važni zbog obujma proizvodnje EU-a te se na njih šest odnedavno primjenjuju mjeru antidampinških ili kompenzacijskih pristojbi. Treba napomenuti da se te mjeru odnose samo na neke zemlje podrijetla. Svi ostali proizvodi i dalje su ostvarivali

gubitke (tri proizvoda) ili su se tek približili razini prihoda kojom se pokrivaju troškovi (13 proizvoda). Većina nedavnih ispitnih postupaka ukazuje na to da je dobit na razini nižoj od 6 % nedovoljna za pokrivanje ulaganja potrebnih za održavanje aktivnosti, s obzirom na to da je Komisija radi pokrivanja ulaganja iskoristila razinu od oko 8 % dobiti kao dovoljnu razinu dobiti u ovom sektoru. Za polovinu proizvoda u razdoblju od 2013. do 2017. zabilježeno je pogoršanje novčanog toka, a za šest proizvoda novčani je tok 2017. čak bio negativan. Povrat na uloženi kapital (ROCE) u razdoblju od 2013. do 2016. zadržao se na niskoj razini, ali se kasnije poboljšao za veliku većinu kategorija proizvodâ, iako je 2017. još uvijek bio negativan za pet proizvoda.

- (54) Kad je riječ o zalihamu, za 17 je kategorija proizvodâ zabilježen porast zaliha. U tom su se razdoblju smanjile zalihe za samo pet kategorija proizvodâ, dok je jedna kategorija proizvodâ ostala na istoj razini.
- (55) Spomenuta analiza potvrđuje da se situacija u industriji čelika Unije u razdoblju od 2013. do 2016. znatno pogoršala. To se očitovalo u smanjenju tržišnih udjela i znatnom padu cijena, što je industriji onemogućilo da ostvari korist od nižih troškova sirovina. Ti su trendovi bili prisutni i na globalnoj razini i na razini pojedinačnih proizvoda. Situacija se 2017. djelomično popravila. Iako su mnoge kategorije proizvodâ još uvijek ispod razine održive dobiti, neke su se poboljšale, najvjerojatnije zbog nedavnog uvođenja antidampinških i antisubvencijskih mjera. Stoga se na globalnoj razini te na razini pojedinačnih kategorija proizvodâ smatra da je industrija Unije i dalje nestabilna i osjetljiva na daljnje povećanje uvoza, posebice ako se uvoz iz zemalja koje podliježu mjerama trgovinske zaštite zamijeni drugim uvozom preusmjerenim s tržišta SAD-a na temelju mjera iz odjeljka 232.
- (56) To je, primjerice, tipičan slučaj za kategorije proizvodâ 1., 2. i 4. koje su važne u smislu potražnje Unije, ali i zbog toga što se te kategorije proizvodâ (posebice kategorije 1. i 2.) upotrebljavaju kao sirovina za proizvodnju drugih proizvoda od čelika. Za kategorije proizvodâ 1., 2. i 4. finansijska je situacija 2016. bila negativna, ali se 2017. poboljšala zbog uvođenja antidampinških i antisubvencijskih mjera protiv niza zemalja kao što su, među ostalim, Kina i Rusija. Međutim, uvoz iz tih zemalja nedavno je djelomično zamijenjen uvozom iz Indije, Koreje i Turske, s time da su zadnje dvije važni dobavljači i za SAD. U prvom tromjesečju 2018., odnosno prije uvođenja mjera u SAD-u, uvoz Unije za 1. kategoriju proizvodâ već se povećao u odnosu na prvo tromjeseče 2017., a to je povećanje uglavnom posljedica uvoza iz Turske.
- (57) Daljnji porast uvoza čelika u Uniju onemogućio bi industriji Unije, koja se još uvijek nije u potpunosti oporavila, da ostvari korist od pozitivnog učinka nedavnih mjera trgovinske zaštite.

3. Prijetnja ozbiljne štete

- (58) Komisija je u svojoj Komunikaciji o čeliku iz ožujka 2016. (¹⁾) zaključila da je industrija čelika Unije suočena s nizom ozbiljnih izazova uzrokovanih globalnim viškom kapaciteta, dramatičnim porastom svjetskog uvoza i dosad neviđenim valom nepoštenih trgovinskih praksi.
- (59) Istodobno, Unija je uvela niz antidampinških i antisubvencijskih mjera za uvoz proizvodâ od čelika radi saniranja štete nanesene nepoštenim uvozom. U ovom se trenutku primjenjuje najmanje 19 antidampinških i antisubvenčkih mjera protiv nepoštenog uvoza 14 kategorija proizvodâ iz različitih zemalja za koje se provodi ispitni postupak. Tijekom razdoblja ispitnog postupka, tj. od 2013. do 2017., u okviru 13 novih ispitnih postupaka utvrđeno je da je industrija čelika EU-a pretrpjela materijalnu štetu (odnosno da joj je u jednom slučaju prijetila materijalna šteta) uzrokovana nepoštenim trgovinskim praksama.
- (60) Kako je navedeno u uvodnoj izjavi 55., industrija Unije još uvijek je nestabilna i osjetljiva na daljnje povećanje uvoza. Nedavna odluka SAD-a da ne izuzme izvoz EU-a iz područja primjene mjera iz odjeljka 232. vjerojatno će onemogućiti proizvođačima iz Unije da svoje proizvode izvoze u SAD te još više pogoršati njihovu situaciju.
- (61) Uvoz čelika znatno je porastao te se 2017. zadržao na visokoj razini. Zbog dalnjeg povećanja uvoza u 2018., osobito iz onih zemalja ili izvoznika koji ne podliježu mjerama trgovinske zaštite, industrija se vjerojatno neće moći u potpunosti oporaviti i ostvariti korist od tih mjera. Smatra se da je industrija čelika Unije još uvijek osjetljiva na daljnje povećanje uvoza.

(¹⁾) Komunikacija Komisije Europskom parlamentu, Europskom vijeću, Vijeću, Europskom gospodarskom i socijalnom odboru, Odboru regija i Europskoj investicijskoj banci: „Čelik: očuvanje održivih radnih mesta i rasta u Europi”, COM(2016) 155 final od 16. ožujka 2016.

- (62) U nedostatku privremenih zaštitnih mjera, u skoroj će budućnosti vjerojatno doći do stvarne ozbiljne štete.
- (63) U tom kontekstu, u skladu s člankom 9. stavkom 2. Uredbe 2015/478 i člankom 6. stavkom 3. Uredbe 2015/755, Komisija je ispitala stopu povećanja izvoza u Uniju i vjerojatnost da će se raspoloživi kapacitet upotrijebiti za izvoz u Uniju.
- (64) Prvo, kako je već zaključeno, uvoz u Uniju uvelike je porastao u razdoblju od 2013. do 2017., tj. za 68 % na globalnoj razini. Dok je povećanje bilo osobito izraženo do 2016., uvoz je u sljedećem razdoblju nastavio rasti, ali nešto sporije. Kako je istaknuto u uvodnim izjavama (37) i (82) u pogledu kritičnih okolnosti, u prvom je tromjesečju 2018. ponovno zabilježeno znatno povećanje uvoza za gotovo 10 %. Iz toga proizlazi da je stopa povećanja uvoza znatna.
- (65) Drugo, u okolnostima globalnog viška kapaciteta u različitim zemljama, očekuje se da će restriktivne mjere SAD-a iz odjeljka 232., s obzirom na njihovu razinu i područje primjene, vjerojatno izazvati preusmjeravanje trgovine proizvodima od čelika u Uniji.
- (66) SAD je objavio da namjerava smanjiti uvoz za oko 13 milijuna tona, na temelju čega je u ožujku 2018. uveo dodatnu uvoznu pristojbu od 25 % na uvoz vrlo velikog broja proizvoda od čelika. Količina čelika koja se više neće izvoziti u SAD neizbjježno će se preusmjeravati u treće zemlje.
- (67) Neki od glavnih izvoznika u SAD ujedno su i tradicionalni dobavljači čelika za Uniju. Više je nego vjerojatno da će te zemlje, kao i ostale, u velikoj mjeri biti voljne preusmjeriti svoj izvoz u Uniju. Općenito gledajući, tržište Unije doista je atraktivno za proizvode od čelika i u pogledu potražnje i u pogledu cijena. Sve u svemu, EU je – nakon Kine, ali prije SAD-a – jedno od glavnih tržišta čelika koja su posljednjih godina zabilježila porast potražnje, a sada bilježe i oporavak cijena.
- (68) U tom će kontekstu znatno povećanje ponude na tržištu Unije zbog priljeva uvoza rezultirati općim padom cijena, što će dovesti do razine cijena koje su usporedive s onima iz 2016., uz znatne negativne posljedice za profitabilnost industrije čelika Unije.

4. Zaključci

- (69) U takvim okolnostima te na temelju prethodno iznesenih činjenica donesen je preliminarni zaključak da je, iako se u pogledu određenih kategorija proizvodâ industrija čelika Unije 2017. djelomično oporavila, poglavito zahvaljujući mjerama trgovinske zaštite, za većinu kategorija proizvodâ koji se ocjenjuju finansijska situacija još uvijek daleko ispod održivih razina, što industriju Unije čini još osjetljivijom na sljedeće povećanje uvoza. U skladu s time, Komisija zaključuje da industriji čelika Unije prijeti ozbiljna šteta u pogledu 23 kategorije proizvodâ koji se ocjenjuju.

VII. UZROČNOST

1. Povećanje uvoza

- (70) Komisija je preliminarno utvrdila da postoji uzročno-posljeđica veza između povećanog uvoza proizvoda koji se ocjenjuje i prijetnje ozbiljne štete, kako je prikazano u nastavku.
- (71) Najprije treba podsjetiti da su proizvodi proizvodača iz Unije istovjetni ili izravno konkurentni predmetnim proizvodima. Imaju jednaka osnovna svojstva i primjenu, prodaju se sličnim ili jednakim prodajnim kanalima te su cjenovno izrazito konkurentni.
- (72) Kako je prethodno objašnjeno u odjelicima IV. I VI., proizvođači iz Unije pretrpjeli su gubitak tržišnog udjela uz znatan cjenovni pritisak, što je dovelo do negativne ili neodržive razine dobiti. Čak i u slučaju oporavka proizvodača, čini se da nekim proizvodima neizbjježno prijeti ozbiljna šteta.
- (73) U razdoblju od 2013. do 2017. uvoz predmetnog proizvoda znatno je porastao, smanjivši tržišne udjele Unije na temelju razina cijena koje su bile niže od cijena proizvodača iz EU-a. Doista, tržišni udio uvoza ukupno je porastao s 12,2 % na 17,6 %, a uvozne su cijene i dalje bile gotovo sustavno niže od prodajnih cijena Unije za svaki pojedinačni proizvod.

- (74) Uzročno-posljedična veza između porasta uvoza i položaja proizvođača iz Unije osobito je izražena u razdoblju od 2013. do 2016., kada je uvoz po niskim cijenama doživio vrhunac (+ 62 %), a cijene proizvođača iz EU-a pale su za 15 %. Za 13. kategoriju pad cijena iznosio je čak 20 %, dok je za 1. kategoriju iznosio 19 %, a za 3. kategoriju 18 %. Posljedično, proizvođači istovjetnih proizvoda iz Unije bili su suočeni s gubicima ili su se tek približili razini prihoda kojom se pokrivaju troškovi. Uvoz je 2017. ostao na visokoj razini, nastavivši snižavati cijene unatoč njihovu općenitom rastu. Cijene u EU-u doživjele su oporavak, no nedovoljan za niz proizvoda koji su se nastavili prodavati uz gubitak ili smanjenu dobit.
- (75) Čak i uz oporavak dobiti u pogledu određenih kategorija proizvodâ, oni su još uvijek u osjetljivoj situaciji. Na temelju kretanja prethodnih godina uistinu je jasno da su te kategorije proizvodâ posebno osjetljive na cjenovni pritisak i da bi se svako daljnje povećanje uvoza uz niske cijene izrazito negativno odrazilo na njihovu situaciju.
- (76) U tom se kontekstu smatra da bi restriktivne mjere koje je SAD poduzeo u skladu s odjeljkom 232. Zakona o širenju trgovine, s obzirom na njihovu razinu i područje primjene, mogle neizbjegno nanijeti ozbiljnu štetu proizvođačima iz Unije.
- (77) Komisija stoga privremeno zaključuje da u pogledu 23 kategorije proizvodâ koje se ocjenjuju postoji uzročno-posljedična veza između porasta uvoza, cjenovnog pritiska na tržištu čelika Unije i prijetnje ozbiljne štete proizvođačima iz Unije.

2. Drugi poznati čimbenici

- (78) S namjerom da osigura da se ozbiljna šteta ne može pripisati drugim čimbenicima osim povećanju uvoza, Komisija je provela preliminarnu analizu kako bi utvrdila postoji li mogućnost da su nanošenju ozbiljne štete proizvođačima iz Unije pridonijeli drugi čimbenici.
- (79) Utvrđeno je da je globalni višak kapaciteta odigrao ulogu, potaknuvši jeftin uvoz u Uniju. Potrošnja predmetnih proizvoda od čelika je porasla pa stoga ne bi mogla umanjiti uzročno-posljedičnu vezu.
- (80) Komisija je također razmotrila doprinos uvoza predmetnih proizvoda iz članica Europskoga gospodarskog prostora (EGP) nanošenju ozbiljne štete. Iz Sporazuma o EGP-u između Unije i njezinih država članica s jedne strane te članica EGP-a (Norveške, Islanda i Lihtenštajna) s druge strane proizlazi da je Unija gospodarski tijesno povezana s tržištim zemalja EGP-a te s industrijama predmetnih proizvoda. Industrija je na tim tržištima zrela i zasićena, zbog čega se smatra da će izuzimanje proizvoda podrijetlom iz članica EGP-a iz zaštitnih mjeri imati slab (ili nikakav) učinak na razine uvoza proizvodâ. Iako je uvoz iz tih zemalja zaista pridonio povećanju uvoza određenih kategorija proizvodâ (ukupan uvoz iz tih zemalja zabilježio je porast od oko 9 %), udio tog uvoza u ukupnom uvozu ograničen je (udio EGP-a u uvozu je oko 1,5 %, s odgovarajućim tržišnim udjelom od ukupno 0,3 %). Usto, članice EGP-a tradicionalno su manji opskrbljivači SAD-a predmetnim proizvodom, što znači da je rizik od preusmjeravanja trgovine također preliminarno utvrđen kao ograničen. Stoga, uzimajući u obzir tradicionalno manje opskrbljivače SAD-a, zrelost industrije na tržištima EGP-a i s time povezan ograničeni rizik od preusmjeravanja trgovine, Komisija smatra da je uvoz predmetnih proizvoda iz članica EGP-a tek neznatno pridonio prijetnji ozbiljne štete, ili uopće nije imao učinka.
- (81) Slijedom toga, Komisija nije utvrdila druge čimbenike koji bi umanjili uzročno-posljedičnu vezu između povećanja uvoza i ozbiljne štete za proizvođače iz Unije. Unatoč tome, u nastavku ispitnog postupka detaljnije će se ispitati svi ostali čimbenici koji su pridonijeli ili mogli pridonijeti nastanku štete.

VIII. KRITIČNA SITUACIJA

- (82) Kao što je prethodno navedeno, proizvođači čelika iz Unije globalno su izloženi prijetnji štete te je ozbiljna šteta očito neizbjegna. Za određene pojedinačne kategorije proizvodâ već postoje jasni znakovi ozbiljne štete. Daljnji porast uvoza vjerojatno će imati znatan negativan utjecaj na gospodarsku situaciju u cjelokupnoj industriji.
- (83) Komisija je ispitala postoje li kritične okolnosti u kojima bi odgoda izazvala teško popravljivu štetu. Osobito je ispitano je li se u posljednjem razdoblju nastavio rast uvoza.

- (84) Na temelju usporedbe uvoza proizvoda od čelika u prvom tromjesečju 2018. i u istom razdoblju 2017. proizlazi da je uvoz 18 od 23 kategorije proizvodâ porastao za 26 %. Porast uvoza bitno je veći u odnosu na razdoblje od 2016. do 2017., kad je iznosio oko 2 %.
- (85) Prema odjeljku 232., na proizvode od čelika 23. ožujka 2018. uvedena je carina od 25 %. U ovoj je fazi nemoguće ocijeniti cijelokupan učinak mjera SAD-a u pogledu preusmjeravanja trgovine. Porast uvoza u Uniju u prvom tromjesečju 2018. mogao bi se, međutim, promatrati u svjetlu iščekivanja njegovih učinaka te bi stoga mogao pružiti dobru naznaku mogućeg budućeg razvoja situacije u pogledu uvoza Unije nakon uvođenja mjera SAD-a.
- (86) SAD je 30. svibnja 2018. također odlučio da bi se mjere iz odjeljka 232. trebale uvesti za Uniju, Meksiko i Kanadu. Komisija to smatra još jednim kritičnim elementom jer bi se time ne samo ograničio izvoz Unije već i povećao rizik od preusmjeravanja trgovine iz drugih dviju zemalja koje su važni proizvođači čelika.
- (87) S obzirom na osjetljivu situaciju u industriji te u svjetlu najnovijeg porasta uvoza, nastavak prevelike ponude proizvodâ od čelika na tržištu Unije i posljedični pritisak na cijene nesumnjivo će imati ozbiljne posljedice za položaj proizvođača iz Unije.
- (88) Stoga Komisija smatra da zbog stvarnog rizika od preusmjeravanja trgovine i daljnog ograničenja uvoza u SAD za zemlje koje su važni proizvođači čelika postoje kritične okolnosti u kojima bi svaka odgoda donošenja privremenih zaštitnih mjera prouzročila teško popravljuivu štetu. Shodno tome, Komisija zaključuje da je bez odgode potrebno usvojiti privremene zaštitne mjere.

IX. INTERES UNIJE

- (89) U skladu s člankom 16. Uredbe 2015/478 ispitano je postoje li, unatoč privremenom nalazu o postojanju prijetnje ozbiljne štete, uvjerljivi razlozi na temelju kojih bi se zaključilo da u ovom konkretnom slučaju donošenje privremenih mjera nije u interesu Unije. Pri analizi interesa Unije u obzir su uzeti interesi svih uključenih strana, uključujući interes proizvođača, uvoznika i korisnika iz Unije.
- (90) Industriju Unije čini oko 40 proizvođača koji se nalaze u različitim državama članicama Unije i koji su u razdoblju od 2013. do 2017. za potrebe proizvodnje 25 predmetnih proizvoda izravno zapošljavali više od 180 000 ljudi. Utvrđeno je da je industrija Unije suočena s prijetnjom ozbiljne štete koju uzrokuje porast uvoza. Treba podsjetiti da industrija Unije nije ostvarila korist od porasta potrošnje te da je gospodarska situacija u industriji Unije i dalje nestabilna i osjetljiva na daljnje povećanje uvoza. Strateška važnost industrije čelika odavno je prepoznata⁽¹⁾. Zdrava i konkurentna industrija čelika u interesu je Unije. Jasno je da će se u slučaju nepoduzimanja mjera i cijene i tržišni udio proizvođača iz Unije nastaviti smanjivati, što će dovesti do smanjenja proizvodnje, povećanja finansijskih gubitaka te pada zaposlenosti i u industriji čelika i u povezanim industrijama. Uvođenje privremenih zaštitnih mjera na određeno će vrijeme popraviti ozbiljnu štetu i industriji Unije olakšati prilagodbu.
- (91) Općenito, korisnici i uvoznici teže najnižoj mogućoj cijeni čelika i jasno je da će bez uvođenja mjera cijene biti niže. Međutim, u interesu im je i uspostavljanje konkurentne i održive industrije čelika Unije koja će moći zadovoljiti njihove buduće potrebe.
- (92) U tom je kontekstu nekoliko zainteresiranih strana u ispitnom postupku tvrdilo da uvođenje privremenih zaštitnih mjera ne bi bilo u interesu Unije. Tvdile su da bi uvođenje mjera gotovo sigurno dovelo do nedovoljne opskrbe te da bi se time osnažila pregovaračka pozicija predmetne industrije Unije za vršenje pritiska na cijene. Njihov je dodatni argument glasio da su izvori opskrbe već ograničeni uvođenjem antidampinških i antisubvencijskih mjera te da se proizvodi koji nisu dostupni putem proizvođača iz Unije ili nisu dostupni u dostačnoj mjeri ili nemaju odgovarajuće tehničke specifikacije moraju izuzeti iz zaštitnih mjera.
- (93) U cilju postizanja optimalne ravnoteže između različitih legitimnih interesa i s obzirom na to da je u ovom slučaju prijetnja ozbiljne štete uglavnom povezana s postojećim preusmjeravanjem trgovine, Komisija smatra da bi se ovim oblikom zaštitnih mjera trebale očuvati povjesne razine uvoza te da bi im trebao podlijegati samo

⁽¹⁾ Komunikacija Komisije Europskom parlamentu, Europskom vijeću, Vijeću, Europskom gospodarskom i socijalnom odboru, Odboru regija i Europskoj investicijskoj banci od 16. ožujka 2016., „Čelik: očuvanje održivih radnih mesta i rasta u Europi”, COM(2016) 155 final.

uvoz iznad te razine. U tom pogledu sustav carinskih kvota kojim se ne uvode zapreke tradicionalnim trgovinskim tokovima jamči usklađenost zaštitnih mjera s interesom Unije. Takvim oblikom mjere sprječili bi se negativni učinci preusmjeravanja trgovine za industriju Unije i istodobno očuvali tradicionalni trgovinski izvori nabave i učinkovito natjecanje na tržištu čelika.

- (94) U tim okolnostima, Komisija smatra da ne postoji materijalni rizik od toga da donesena mjera dovede do nedovoljne opskrbe ili povećanja cijena. Isto tako, budući da će biti zajamčeni tradicionalni trgovinski tokovi, trebalo bi odbaciti tvrdnju da se određene posebne kategorije proizvodâ moraju izuzeti iz zaštitnih mjera jer nisu dostupne od proizvođača iz Unije ili nisu dostupne u dostačnoj mjeri ili nemaju odgovarajuće tehničke specifikacije.
- (95) Stoga, uzimajući sve u obzir, Komisija privremeno zaključuje da interes Unije zahtijeva donošenje privremenih zaštitnih mjera u posebnom obliku povećanja carine, koji će se primjeniti izvan tradicionalnih trgovinskih tokova na temelju kategorije proizvoda.

X. ZAKLJUČCI I DONOŠENJE PRIVREMENIH MJERA

1. Donošenje privremenih mjera

- (96) Donesen je preliminarni zaključak o tome da industriji čelika Unije prijeti ozbiljna šteta u pogledu 23 kategorije proizvodâ koji se ocjenjuju te da će spomenuta situacija u skoroj budućnosti vjerojatno dovesti do stvarne ozbiljne štete. Uzevši u obzir kritične okolnosti, smatra se da bi trebalo poduzeti privremene zaštitne mjere u cilju sprečavanja nastanka štete industriji čelika EU-a koja bi bila teško popravljiva prije zaključenja tekućeg ispitnog postupka.

2. Oblik i razina mjera

- (97) Pri odabiru odgovarajućeg oblika mjere Komisija je razmotrila tri elementa koja slijede u nastavku. Prvo, izvjestan je nastanak ozbiljne štete globalnoj industriji čelika Unije zbog preusmjeravanja izvoza proizvoda od čelika iz SAD-a u EU kao posljedica mjera poduzetih u skladu s odjeljkom 232. Drugo, smatra se da je potrebno očuvati otvorenost tržišta Unije i održavati tradicionalni tok uvoza. Štoviše, u osnovi se višak uvoza koji premašuje tradicionalne trgovinske tokove smatra glavnom prijetnjom situaciji u industriji čelika. Konačno, u skladu s člankom 7. stavkom 2. Uredbe (EU) 2015/478 i međunarodnim obvezama Unije, posebice s člankom 6. Sporazuma WTO-a o zaštitnim mjerama, privremene bi mjere trebale biti u obliku tarifnih mjera.
- (98) Na temelju toga Komisija smatra da bi, kao što je spomenuto u uvodnoj izjavi 93., privremene zaštitne mjere trebale biti u obliku sustava carinskih kvota iznad kojih bi se plaćala dodatna pristojba. U svrhu osiguranja pristupa tržištu Unije svim tradicionalnim dobavljačima, takve bi se carinske kvote trebale temeljiti na prosjeku godišnje razine uvoza za 2015., 2016. i 2017. Budući da će carinske kvote biti na snazi 200 kalendarskih dana, trebalo bi ih odrediti na odgovarajućoj razmernoj razini u odnosu na godišnje brojke.
- (99) Dodatnu pristojbu iznad kvote trebalo bi utvrditi na razini koja je u skladu s ciljem sprečavanja nastanka ozbiljne štete industriji Unije. Uzevši u obzir zaključke o prijetnji ozbiljne štete i činjenicu da općenito gledajući još nije nastala ozbiljna šteta, Komisija smatra neprimjerenum izračunavanje marže štete na temelju izračunanog prosjeka neštete cijene po toni proizvodâ industrije Unije u posljednjem razdoblju.
- (100) U tim okolnostima Komisija smatra primjerenijim razmotriti mogući budući razvoj događaja kada je riječ o ocjenjivanju razine pristojbe potrebne kako bi se sprječilo da uvoz iznad tradicionalnih trgovinskih tokova prouzroči i nanese ozbiljnu štetu industriji Unije nakon dosezanja razine kvote.
- (101) U tom je pogledu industrija Unije podnijela dvije komplementarne metode izračuna carine s dostatnim učinkom odvraćanja koje Komisija smatra primjerenima za navedenu svrhu: prva je model djelomične ravnoteže tržišta čelika Unije, a druga uključuje izračun marže doprinosa za proizvode od čelika.

- (102) Model djelomične ravnoteže je skup jednadžbi o potražnji i ponudi koji je usredotočen na jedan dio gospodarstva, a na ostatak gospodarstva primjenjuje pretpostavku *ceteris paribus*. Također pretpostavlja da makroekonomski učinci scenarija koji se analizira nisu dovoljno veliki da bi utjecali na makroekonomske aggregate kao što je npr. prosječna razina plaće u određenom gospodarstvu.
- (103) Model koji predlaže industrija Unije temelji se na javno dostupnom kodu koji se programira i rješava u softveru za izradu tablica sa stupcima i redovima. Modeli djelomične ravnoteže općenito su standardni alat za analizu trgovinske politike koju provode ispitna tijela, uključujući Komisiju.
- (104) Poput većine ostalih, spomenuti model primjenjuje takozvanu Armingtonovu pretpostavku prema kojoj proizvodi različitog podrijetla nisu savršene zamjene. Model razmatra tržište Unije samo korištenjem funkcije opskrbe za domaću opskrbu Unije, opskrbu uvozom po zemljama koje podlježu zaštitnim mjerama i opskrbu uvozom po zemljama izuzetima iz zaštitnih mjera. Nапослјетку, koristi funkciju potražnje Unije koja odgovara ukupnoj razini cijene s ciljem utvrđivanja potražnje za čelikom na ukupnoj razini te prema relativnim cijenama vrši raspodjelu na tri spomenuta izvora opskrbe. U posljednjem se postupku primjenjuje takozvani Armingtonov koncept elastičnosti, odnosno ekonomski parametri elastičnosti međusobne zamjene proizvoda iz različitih zemalja podrijetla s razlikama u vrstama proizvoda i tržištima.
- (105) Podatke za model pružaju EUROFER i Eurostat. Parametre elastičnosti prema Armingtonu, kao i podatke o elastičnosti ponude i potražnje pružaju etablirani izvori kao što su USITC i mreža Global Trade Analysis Project (GTAP). Prema spomenutim izvorima, elastičnost prema Armingtonu utvrđena je na 3,75, elastičnost potražnje na -0,5, a tri elastičnosti ponude na 4.
- (106) S obzirom na to da je riječ o modelu za jednu zemlju, potrebno je iznijeti određene eksplisitne i implicitne pretpostavke, posebice u pogledu tržišta čelika SAD-a i učinka mjera uvedenih prema odjeljku 232.
- (107) Prvo, pretpostavlja se da će se provedbom spomenutih mjera uspjeti isključiti s tržišta SAD-a trenutačni izvoz zemalja koje podlježu mjerama iz odjeljka 232. U sljedećoj se fazi izračunava udio isključenog izvoza koji će biti preusmjeren na tržište EU-a za svaku zemlju proizvođača koja trenutačno izvozi u SAD, primjenom metodologije prema kojoj se uzimaju u obzir i ponderiraju četiri različita kriterija: udaljenost do Unije, dostupnost zemalja u odgovarajućoj regiji koje mogu iskoristiti preusmjereni izvoz, postojanje zemalja u regiji sa znatnim viškom kapacitetom te postojanje zaštitnih mjera koje su na snazi u zemlji trgovanja. Prema ovom izračunu, 72 % trenutačnog uvoza čelika SAD-a preusmjerit će se na tržište EU-a, što odgovara 55 % ukupnog uvoza čelika u Uniji za 2017. Nadalje, pretpostavlja se da će taj dodatni uvoz potisnuti jednaku količinu proizvodnje Unije.
- (108) U model se unose spomenuti parametri i tržišni podaci prilagođeni pretpostavkama iz prethodnih dviju uvodnih izjava. Model se potom rješava eksperimentima različitih veličina zaštitne carinske stope Unije izvan kvote. Rezultati modela predviđaju da bi carinska stopa od 25 % omogućila oko 19 % više razine uvoza u odnosu na referentno razdoblje od 2015. do 2017. Carinska stopa od 32 % još uvijek bi omogućila uvoz 10 % veći u odnosu na referentno razdoblje. S druge strane, carinska stopa od 41 % potisnula bi uvoz na razinu iz razdoblja od 2015. do 2017.
- (109) Rezultati makroekonomskog trgovinskog modela nadopunjeni su nizom mikroekonomskih simulacija tipičnih marži doprinosa za 12 različitih kategorija proizvodâ koji se ocjenjuju. Pretpostavka analize jest da bi u slučaju pada cijena proizvođači u potpunosti nastavili koristiti svoje kapacitete te izvoziti u Uniju sve dok su pokriveni varijabilni troškovi. Marža između prodajne cijene i varijabilnih troškova naziva se maržom doprinosa. Drugim riječima, proizvođač bi nastavio s proizvodnjom tako dugo dok marža doprinosa nije negativna. Za svaku od dvanaest kategorija proizvodâ koji se ocjenjuju analizom je utvrđena cijena za uvoz u Uniju po kojoj bi se u potpunosti iscrpila marža doprinosa za izvoznike u EU. Raspon između te cijene i neštetne domaće cijene na tržištu Unije trebala bi biti carinska stopa izvan kvote koja će jamčiti neštetnu razinu cijene na tržištu Unije.
- (110) Ova analiza temelji se na košarici cijena sirovina na osnovi pokazatelja objavljenih u publikaciji *Metal Bulletin*, varijabilnom trošku kineskih trgovачkih društava objavljenom u bazi podataka CRU te pretpostavljenim troškovima prijevoza od 60 dolara po toni između Kine i EU-a, što se smatra konzervativnom procjenom. Zaključak je da bi se marže doprinosa, pa stoga i carinske stope izvan kvote, potrebne da bi imale učinak odvraćanja, trebale kretati u rasponu između 19 % i 45 %, s medijanom od 34 %, što bi u osnovi potvrdilo red veličine carinske stope izvan kvote utvrđene modelom djelomične ravnoteže.

- (111) Na temelju navedenoga Komisija je preliminarno utvrdila da bi privremena carinska stopa izvan kvote od 25 % bila dostatna za spriječavanje nastanka ozbiljne štete. Uzimajući u obzir interes Unije te u očekivanju komentara zainteresiranih strana nakon donošenja privremenih mjera i detaljnijeg istraživanja kretanja uvoza prije uvođenja konačnih mjera, stopa niža od 32 %, koja je rezultat modela za osiguravanje tradicionalne trgovine uz povećanje toka uvoza od 10 %, predstavlja oprezan pristup.

3. Upravljanje kvotama

- (112) Najbolji način osiguravanja optimalne uporabe carinskih kvota jest njihova raspodjela kronološkim redoslijedom po datumima prihvatanja deklaracije puštanja u slobodan promet, kako je predviđeno Provedbenom uredbom Komisije (EU) 2015/2447⁽¹⁾. Svim bi uvoznicima iz Unije trebalo osigurati jednak i stalni pristup kvotama. Ova metoda upravljanja zahtijeva tjesnu suradnju između država članica i Komisije.
- (113) Prihvatljivost robe uvezene iz zemalja u razvoju za izuzimanje iz carinskih kvota ovisi o podrijetlu robe. Stoga bi se trebali primjenjivati kriteriji za utvrđivanje nepovlaštenog podrijetla koji su trenutačno na snazi u Uniji.
- (114) U svrhu provedbe privremenih mjera i omogućavanja nastavka tradicionalnih trgovinskih tokova utvrdit će se posebna kota za svaku kategoriju proizvodâ za koju se ovom Uredbom uvode privremene mjere, bez obzira na zemlju podrijetla. U dalnjem tijeku ispitnog postupka utvrdit će se je li dodjeljivanje kvote po zemlji izvoznici poželjno kako bi se osigurali tradicionalni trgovinski tokovi iz tih zemalja i vodeći računa o učinku privremenih mjera. Komisija će posebno morati razmotriti mogući učinak koji antidampinške i antisubvencijske mjere na snazi imaju na dodjeljivanje i korištenje kvote po zemlji.

4. Primjenjive antidampinške i antisubvencijske mjere

- (115) Dosezanjem utvrđenih bescarinskih kvota primjenjuju se zaštitne mјere.
- (116) Nekoliko je zainteresiranih strana tvrdilo da bi kombinacija već uvedenih antidampinških i kompenzacijskih mјera za brojne kategorije proizvodâ i zaštitnih mјera u pogledu uvoza istih proizvoda predstavljala nepoželjno zahtjevno opterećenje za neke proizvođače izvoznike koji nastoje izvoziti u EU, što bi moglo dovesti do uskraćivanja pristupa takvim proizvođačima na tržište Unije.
- (117) Za 12 kategorija proizvodâ od čelika obuhvaćenih postojećim privremenim zaštitnim mјerama neke od zemalja podrijetla zaista trenutačno podliježu antidampinškim i kompenzacijskim mјerama. Stoga je nužno razmotriti bi li kombinacija tih mјera sa zaštitnim mјerama mogla imati veći učinak od poželjnog⁽²⁾. U svrhu izbjegavanja uvođenja „dvostrukih korektivnih mјera”, kad god se carinska kota premaši, suspendirat će se ili smanjiti razina postojećeg antidampinga i kompenzacije kako bi se osiguralo da kombinirani učinak tih mјera ne premaši najvišu razinu zaštitnih ili antidampinških/kompenzacijskih pristojbi na snazi.

5. Trajanje

- (118) Privremene bi mјere trebalo primjenjivati 200 kalendarskih dana od datuma stupanja na snagu ove Uredbe.

XI. IZUZIMANJE ODREĐENIH ZEMALJA IZ PODRUČJA PRIMJENE PRIVREMENIH MJERA

- (119) U skladu s člankom 18. Uredbe 2015/478 i međunarodnim obvezama Unije, privremene mјere ne bi se trebale primjenjivati ni na jedan proizvod podrijetlom iz neke zemlje u razvoju sve dok njezin udio u uvozu tog proizvoda u Uniju ne premaši 3 %, uz uvjet da na zemlje u razvoju članice WTO-a s manje od 3 % udjela u uvozu zajedno ne otpada više od 9 % ukupnog uvoza Unije za predmetni proizvod.

⁽¹⁾ Provedbena uredba Komisije (EU) 2015/2447 od 24. studenoga 2015. o utvrđivanju detaljnih pravila za provedbu određenih odredbi Uredbe (EU) br. 952/2013 Europskog parlamenta i Vijeća o utvrđivanju Carinskog zakonika Unije, SL L 343, 29.12.2015., str. 558.

⁽²⁾ Uredba (EU) 2015/477 Europskog parlamenta i Vijeća od 11. ožujka 2015. o mјerama koje Unija može poduzeti u vezi s kombiniranim učinkom antidampinških ili antisubvencijskih mјera sa zaštitnim mјerama, SL L 83, 27.3.2015., str. 11.

- (120) Prethodno utvrđenje Komisije pokazuje da predmetne kategorije proizvodâ podrijetlom iz određenih zemalja u razvoju ispunjavaju zahtjeve za ostvarivanje koristi na temelju spomenutog odstupanja. U Prilogu IV. (*Popis proizvoda podrijetlom iz zemalja u razvoju na koje se primjenjuju privremene mjere*) navedene su zemlje u razvoju za potrebe ove Uredbe. Osim toga, za svaku od 23 kategorije proizvodâ navedene su zemlje u razvoju na koje se primjenjuju privremene mjere. Komisija u ovoj fazi smatra primjerenum izračunavanje obujma uvoza iz zemalja u razvoju na temelju svake kategorije proizvodâ jer je i carinska kvota utvrđena uzimajući u obzir tradicionalne trgovinske tokove za svaku kategoriju pojedinačno. Time se ne dovode u pitanje buduće odluke u pogledu toga može li se neka zemlja smatrati zemljom u razvoju.
- (121) Kako je prethodno navedeno u uvodnoj izjavi 80., na temelju bliske integracije tržištâ s članicama EGP-a, podataka o ukupnom izvozu iz tih zemalja te niskog rizika od preusmjeravanja trgovine, Komisija smatra da bi proizvode u postupku ocjenjivanja podrijetlom iz Norveške, Islanda i Lihtenštajna trebalo izuzeti iz primjene ove Uredbe,

DONIJELA JE OVU UREDBU:

Članak 1.

1. Otvaraju se carinske kvote u pogledu uvoza u Uniju svake od 23 kategorije proizvodâ navedenih u Prilogu I. na razdoblje od 200 dana od stupanja na snagu ove Uredbe.
2. Carinske kvote navedene su u Prilogu V. (definirane prema povezanim relevantnim oznakama KN).
3. Ako je relevantna carinska kvota iscrpljena ili se na uvoz određenih kategorija proizvodâ ne primjenjuje relevantna carinska kvota, zaračunava se dodatna pristojba po stopi od 25 %. Ta se dodatna pristojba primjenjuje na carinsku vrijednost proizvoda koji se uvozi.

Članak 2.

1. Podrijetlo bilo kojeg proizvoda na koji se primjenjuje ova Uredba utvrđuje se u skladu s odredbama koje su na snazi u Uniji u pogledu nepovlaštenog podrijetla.
2. Osim ako je navedeno drugčije, primjenjuju se odgovarajuće odredbe koje su na snazi u pogledu carinskih pristojbi.

Članak 3.

Carinskim kvotama upravljuju Komisija i države članice u skladu sa sustavom upravljanja carinskim kvotama iz članaka od 49. do 54. Provedbene uredbe Komisije (EU) 2015/2447.

Članak 4.

Uvoz kategorija proizvodâ iz članka 1. koji su na datum stupanja na snagu ove Uredbe već na putu prema Uniji i čije se odredište ne može promijeniti ne pripisuje se carinskim kvotama niti podliježe dodatnoj pristojbi iz članka 1. te se može pustiti u slobodan promet.

Članak 5.

Države članice i Komisija dužne su tjesno surađivati kako bi se osigurala usklađenost s ovom Uredbom.

Članak 6.

1. U skladu sa stavkom 2., uvoz 23 kategorije proizvodâ navedenih u Prilogu I. podrijetlom iz jedne od zemalja u razvoju navedenih u Prilogu IV. ne podliježe carinskim kvotama ni dodatnoj pristojbi iz članka 1.
2. U Prilogu IV. za svaku od 23 kategorije proizvodâ navedene su zemlje u razvoju iz kojih su proizvodi podrijetlom i na koje se primjenjuju mjere iz članka 1.

Članak 7.

Proizvodi podrijetlom iz Norveške, Islanda i Lihtenštajna ne podliježu mjerama iz članka 1.

Članak 8.

Ova Uredba stupa na snagu sljedećeg dana od dana objave u *Službenom listu Europske unije*.

Ova je Uredba u cijelosti obvezujuća i izravno se primjenjuje u svim državama članicama.

Sastavljeno u Bruxellesu 17. srpnja 2018.

Za Komisiju

Predsjednik

Jean-Claude JUNCKER

PRILOG I. – Predmetni proizvodi

Broj proizvoda	Kategorija proizvoda	Oznake KN
1.	Nelegirani i drugi legirani toplovaljani limovi i trake	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 10, 7208 52 99, 7208 53 10, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 13 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99
2.	Nelegirani i drugi legirani hladnovaljani limovi	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7225 99 00, 7226 20 00, 7226 92 00
3.	Elektrolimovi (osim GOES-a)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80
4.	Limovi s metalnom prevlakom	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70
5.	Limovi s organskom prevlakom	7210 70 80, 7212 40 80
6.	Proizvodi od bijelog lima	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20
7.	Nelegirani i drugi legirani kvartolim	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60
8.	Nehrđajući toplovaljni limovi i trake	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00
9.	Nehrđajući hladnovaljni limovi i trake	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80
12.	Nelegirane i druge legirane šipke i laki profili	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00
13.	Čelične šipke za armiranje betona	7214 20 00, 7214 99 10
14.	Nehrđajuće šipke i laki profili	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90
15.	Nehrđajuće žičane šipke	7221 00 10, 7221 00 90
16.	Nelegirane i druge legirane žičane šipke	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95

Broj proiz-voda	Kategorija proizvoda	Oznake KN
17.	Profili od željeza ili nelegiranog čelika	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90
18.	Žmurje (talpe)	7301 10 00
20.	Cijevi za plinovode	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77
21.	Šupljii profili	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99
22.	Bešavne nehrđajuće cijevi	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99
23.	Cijevi za ležajeve	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38
25.	Velike varene cijevi	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00
26.	Druge varene cijevi	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00
28.	Nelegirana žica	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90

PRILOG II.

II.1 – Rast uvoza za 23 kategorije proizvoda (u tonama)

Broj proizvoda	Kategorija proizvoda	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.	rast 2017. u usporedbi s 2013.
1.	Nelegirani i drugi legirani toplovaljani limovi i trake	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376	45 %
2.	Nelegirani i drugi legirani hladnovaljani limovi	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471	34 %
3.	Elektrolimovi (osim GOES-a)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649	42 %
4.	Limovi s metalnom prevlakom	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452	168 %
5.	Limovi s organskom prevlakom	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248	34 %
6.	Proizvodi od bijelog lima	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567	12 %
7.	Nelegirani i drugi legirani kvartolim	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630	78 %
8.	Nehrđajući toplovaljani limovi i trake	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173	148 %
9.	Nehrđajući hladnovaljani limovi i trake	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108	40 %
12.	Nelegirane i druge legirane šipke i laki profili	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829	52 %
13.	Čelične šipke za armiranje betona	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445	126 %
14.	Nehrđajuće šipke i laki profili	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577	41 %
15.	Nehrđajuće žičane šipke	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978	21 %
16.	Nelegirane i druge legirane žičane šipke	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274	86 %
17.	Profili od željeza ili nelegiranog čelika	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745	17 %
18.	Žmurje (talpe)	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054	436 %
20.	Cijevi za plinovode	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257	43 %
21.	Šupljii profili	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667	78 %
22.	Bešavne nehrđajuće cijevi	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701	31 %
23.	Cijevi za ležajeve	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663	16 %
25.	Velike varene cijevi	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534	264 %

Broj proizvoda	Kategorija proizvoda	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.	rast 2017. u usporedbi s 2013.
26.	Druge varene cijevi	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167	20 %
28.	Nelegirana žica	573 988	722 719	692 714	736 500	722 633	26 %

II.2 – Rast uvoza za 23 kategorije proizvoda (u tonama)

Broj proizvoda	Kategorija proizvoda	1. tromj. 2017.	Q1 2018	rast 1. tromj. 2017. u odn. na 1. tromj. 2018.
1.	Nelegirani i drugi legirani toplovaljani limovi i trake	1 810 764	2 079 408	15 %
2.	Nelegirani i drugi legirani hladnovaljani limovi	679 628	630 459	- 7 %
3.	Elektrolimovi (osim GOES-a)	80 836	114 451	42 %
4.	Limovi s metalnom prevlakom	1 482 049	1 190 741	- 20 %
5.	Limovi s organskom prevlakom	212 209	201 838	- 5 %
6.	Proizvodi od bijelog lima	146 457	168 583	15 %
7.	Nelegirani i drugi legirani kvarto-lim	676 207	640 176	- 5 %
8.	Nehrđajući toplovaljani limovi i trake	122 092	107 577	- 12 %
9.	Nehrđajući hladnovaljani limovi i trake	229 981	280 549	22 %
12.	Nelegirane i druge legirane šipke i laki profili	319 420	466 154	46 %
13.	Čelične šipke za armiranje betona	210 505	551 316	162 %
14.	Nehrđajuće šipke i laki profili	40 602	49 988	23 %
15.	Nehrđajuće žičane šipke	14 956	19 642	31 %
16.	Nelegirane i druge legirane žičane šipke	560 863	641 668	14 %
17.	Profili od željeza ili nelegiranog čelika	73 733	139 670	89 %
18.	Žmurje (talpe)	19 947	20 326	2 %
20.	Cijevi za plinovode	94 430	120 512	28 %
21.	Šupljii profili	223 618	256 998	15 %
22.	Bešavne nehrđajuće cijevi	12 411	12 399	0 %
23.	Cijevi za ležajeve	1 316	1 498	14 %
25.	Velike varene cijevi	48 791	51 285	5 %
26.	Druge varene cijevi	145 059	153 106	6 %
28.	Nelegirana žica	176 299	202 450	15 %

II.3 – Rast uvoza za 5 kategorija proizvoda (u tonama)

Broj proiz-voda	Kategorija proizvoda	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.	rast 2017. u usporedbi s 2013.
10.	Nehrđajući toplovaljani kvarto-lim	34 319	40 218	37 542	31 407	32 917	- 4 %
11.	Elektrolimovi s orijentiranim kri-stalima	147 565	160 580	150 047	156 477	121 947	- 17 %
19.	Materijal za željezničke pruge	1 376	1 096	1 240	1 521	1 342	- 2 %
24.	Druge bešavne cijevi	456 167	528 245	475 132	464 876	402 600	- 12 %
27.	Nelegirane i druge legirane hlad-nodovršene šipke	456 791	521 976	484 927	459 327	458 310	0 %

PRILOG III. – Ekonomski pokazatelji za 23 kategorije proizvoda

Proizvod 1. Nelegirani i drugi legirani toplovaljani limovi i trake

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	30 225 632	31 095 524	33 121 273	34 158 703	32 768 375
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376
Tržišni udjel (%)	15,9 %	16,8 %	23,6 %	25,1 %	21,3 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	463	442	396	351	492
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	75 %	75 %	76 %	75 %	76 %
Proizvodnja (u tonama)	76 871 621	77 990 908	77 331 686	77 563 694	79 568 514
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	25 411 425	25 883 256	25 313 832	25 584 696	25 776 999
Tržišni udjel (%)	84,1 %	83,2 %	76,4 %	74,9 %	78,7 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	519	493	455	422	556
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 1,9 %	0,0 %	– 3,1 %	– 1,0 %	7,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	37 467	35 573	35 038	33 557	34 815
Zaliha	2 572 574	2 580 258	2 585 958	2 617 556	2 749 280
Novčani tokovi	448 135 738	1 065 492 450	763 891 666	603 485 811	1 369 472 142
ROCE (%)	– 3,8 %	1,0 %	– 6,6 %	– 1,0 %	7,7 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 11,5 %

Proizvod 2. Nelegirani i drugi legirani hladnovaljani limovi

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	9 772 904	9 728 449	10 353 391	9 849 904	10 085 487
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471
Tržišni udjel (%)	18,7 %	19,6 %	26,7 %	20,3 %	24,4 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	566	546	485	474	606

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	71 %	75 %	75 %	75 %	77 %
Proizvodnja (u tonama)	40 855 196	41 632 189	41 639 946	41 738 974	42 811 283
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	7 920 370	7 805 648	7 570 764	7 829 002	7 602 288
Tržišni udjel (%)	81,0 %	80,2 %	73,1 %	79,5 %	75,4 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	588	558	522	495	633
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 4,4 %	– 2,8 %	– 3,0 %	0,6 %	9,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	12 690	11 973	11 550	11 230	11 264
Zaliha	1 078 838	1 052 246	1 064 061	1 054 347	1 093 798
Novčani tokovi	200 559 843	413 849 620	324 264 435	454 766 919	375 807 983
ROCE (%)	– 8,0 %	– 2,4 %	– 12,8 %	– 3,1 %	4,0 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	4,3 %
-----------------	-------

Proizvod 3. Elektrolimovi (osim GOES-a)

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	1 267 827	1 287 448	1 223 892	1 255 417	1 350 354

Uvoz

Količina (u tonama)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649
Tržišni udjel (%)	21,0 %	22,1 %	22,9 %	25,4 %	28,1 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	648	617	578	502	642

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	87 %	80 %	80 %	82 %	81 %
Proizvodnja (u tonama)	1 080 894	1 110 013	1 052 273	1 032 560	1 114 309
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	1 001 268	1 002 316	943 636	936 553	969 977
Tržišni udjel (%)	79,0 %	77,9 %	77,1 %	74,6 %	71,8 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	705	657	606	576	699

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 8,9 %	– 8,1 %	– 13,0 %	– 14,3 %	– 3,2 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	1 522	1 707	2 087	2 069	2 065
Zaliha	45 680	136 605	142 998	125 466	148 259
Novčani tokovi	110 221 498	213 556 132	127 226 053	131 151 436	– 89 295 095
ROCE (%)	– 18,3 %	– 11,7 %	– 38,3 %	– 17,9 %	– 3,4 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	8,1 %
-----------------	-------

Proizvod 4. Limovi s metalnom prevlakom

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	23 229 673	24 289 751	25 840 225	27 439 848	28 231 862

Uvoz

Količina (u tonama)	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452
Tržišni udjel (%)	8,0 %	9,1 %	10,4 %	14,3 %	17,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	679	657	615	530	662

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	78 %	82 %	84 %	86 %	84 %
Proizvodnja (u tonama)	27 930 059	29 517 243	29 875 495	29 905 847	30 450 568
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	21 344 052	22 056 052	23 118 423	23 490 212	23 218 040
Tržišni udjel (%)	91,9 %	90,8 %	89,5 %	85,6 %	82,2 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	682	654	614	586	711
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	1,9 %	5,4 %	5,5 %	7,9 %	11,7 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	28 915	28 243	28 749	29 863	29 648
Zaliha	1 970 500	2 433 422	2 498 143	2 329 341	2 597 133
Novčani tokovi	807 884 294	1 353 026 892	1 343 062 742	1 720 354 890	2 020 588 339
ROCE (%)	– 6,8 %	– 0,9 %	– 10,4 %	– 1,7 %	6,0 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	7,0 %
-----------------	-------

Proizvod 5. Limovi s organskom prevlakom

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	4 533 256	4 823 144	4 809 384	5 121 927	5 221 575
Uvoz					
Količina (u tonama)	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248
Tržišni udjel (%)	15,0 %	15,0 %	12,9 %	14,3 %	17,5 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	854	813	813	709	853
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	70 %	76 %	74 %	76 %	75 %
Proizvodnja (u tonama)	4 479 238	4 564 346	4 574 414	4 863 169	4 940 410
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	3 851 467	4 097 788	4 186 771	4 391 169	4 306 231
Tržišni udjel (%)	85,0 %	85,0 %	87,1 %	85,7 %	82,5 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	898	868	829	791	934
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	- 1,7 %	1,4 %	1,1 %	3,7 %	3,9 %
Zaposljavanje (na kraju razdoblja)	6 377	6 272	6 047	6 150	6 095
Zaliha	239 236	182 275	197 241	214 384	258 114
Novčani tokovi	152 893 378	351 790 418	321 603 588	361 237 401	79 886 901
ROCE (%)	- 7,6 %	- 2,1 %	- 12,9 %	- 2,7 %	3,7 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 8,6 %

Proizvod 6. Proizvodi od bijelog lima

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	3 638 423	3 758 879	3 789 391	3 792 575	3 695 205
Uvoz					
Količina (u tonama)	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567
Tržišni udjel (%)	15,2 %	17,6 %	16,8 %	19,9 %	16,7 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	822	792	781	667	753
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	82 %	84 %	84 %	82 %	84 %
Proizvodnja (u tonama)	4 223 583	4 315 402	4 353 002	4 302 367	4 295 575

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	3 085 602	3 095 745	3 150 741	3 036 316	3 077 185
Tržišni udjel (%)	84,8 %	82,4 %	83,1 %	80,1 %	83,3 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	845	821	789	728	812
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	1,7 %	4,1 %	4,8 %	4,6 %	3,1 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	7 939	7 660	7 683	7 819	7 424
Zaliha	380 445	394 384	394 712	297 877	356 460
Novčani tokovi	117 064 184	201 350 074	291 440 814	272 002 110	133 250 945
ROCE (%)	– 18,6 %	– 10,1 %	– 35,2 %	– 20,4 %	– 25,0 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 7,3 %

Proizvod 7. Nelegirani i drugi legirani kvarto-lim

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	10 148 839	10 375 274	10 934 966	11 058 596	11 059 068
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630
Tržišni udjel (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	513	492	474	403	533
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	58 %	62 %	62 %	63 %	65 %
Proizvodnja (u tonama)	10 749 475	11 240 103	10 608 260	10 244 950	10 581 040
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	8 727 826	8 414 892	8 377 455	8 242 865	8 527 686
Tržišni udjel (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	700	676	714	582	692
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 9,4 %	– 8,9 %	– 4,0 %	– 7,5 %	3,2 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	18 472	17 628	17 177	16 763	16 211
Zaliha	707 152	788 008	896 708	862 084	819 690
Novčani tokovi	45 651 999	123 399 207	426 592 285	– 44 547 318	205 976 592
ROCE (%)	– 12,2 %	– 0,3 %	– 3,3 %	– 9,9 %	– 1,5 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	23,0 %
-----------------	--------

Proizvod 8. Nehrdajući toplovaljani limovi i trake

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	1 168 291	1 352 875	1 590 437	1 807 242	1 487 848

Uvoz

Količina (u tonama)	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173
Tržišni udjel (%)	15,1 %	17,2 %	17,0 %	19,4 %	29,3 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	2 011	1 926	1 877	1 518	1 822

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	61 %	65 %	69 %	73 %	73 %
Proizvodnja (u tonama)	3 334 814	3 525 794	3 664 821	3 842 503	3 799 867
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	991 962	1 119 435	1 320 528	1 455 714	1 050 966
Tržišni udjel (%)	84,9 %	82,7 %	83,0 %	80,5 %	70,6 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	2 023	2 013	2 028	1 792	2 115
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 4,2 %	– 0,3 %	4,0 %	4,9 %	9,2 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	5 439	4 914	4 464	4 271	4 133
Zaliha	103 375	131 557	123 098	106 508	93 335
Novčani tokovi	144 497 251	182 932 062	613 851 975	116 754 324	218 815 195
ROCE (%)	– 33,7 %	– 37,1 %	– 1,5 %	– 0,4 %	13,6 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	13,9 %
-----------------	--------

Proizvod 9. Nehrdajući hladnovaljani limovi i trake

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	3 362 718	3 671 898	3 587 237	3 913 974	3 816 472

Uvoz

Količina (u tonama)	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108
Tržišni udjel (%)	20,7 %	27,7 %	22,0 %	21,5 %	25,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	2 098	1 985	2 064	1 782	2 023

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	71 %	76 %	80 %	84 %	84 %
Proizvodnja (u tonama)	3 076 074	3 016 723	3 139 572	3 425 201	3 114 323
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	2 664 602	2 653 177	2 798 719	3 070 197	2 839 979
Tržišni udjel (%)	79,2 %	72,3 %	78,0 %	78,4 %	74,4 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	2 259	2 272	2 238	2 014	2 323
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 4,2 %	– 2,7 %	2,4 %	5,5 %	9,4 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	10 205	9 483	9 220	8 892	8 812
Zaliha	179 087	206 956	219 170	215 904	213 931
Novčani tokovi	135 463 456	45 971 825	847 696 098	450 355 017	685 492 711
ROCE (%)	– 12,4 %	– 7,7 %	8,5 %	10,6 %	21,5 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	12,9 %
-----------------	--------

Proizvod 12. Nelegirane i druge legirane šipke i laki profili

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	11 891 558	12 422 902	12 297 356	12 678 733	13 617 607

Uvoz

Količina (u tonama)	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829
Tržišni udjel (%)	7,7 %	9,8 %	9,8 %	11,0 %	10,2 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	699	657	640	531	641

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	79 %	82 %	80 %	80 %	74 %
Proizvodnja (u tonama)	12 132 593	12 585 360	12 301 986	11 839 241	12 427 808
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	10 964 010	11 189 221	11 095 204	11 276 054	12 230 774
Tržišni udjel (%)	92,2 %	90,1 %	90,2 %	88,9 %	89,8 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	632	613	573	520	592

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	2,2 %	3,4 %	2,4 %	0,8 %	3,6 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	9 537	9 734	10 057	10 342	10 486
Zaliha	749 386	888 456	914 268	943 355	1 023 612
Novčani tokovi	220 994 774	264 742 034	272 433 127	255 904 385	123 997 731
ROCE (%)	- 1,2 %	3,7 %	3,3 %	3,9 %	6,9 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena -8,3 %

Proizvod 13. Čelične šipke za armiranje betona

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	9 617 685	10 359 993	10 664 689	11 099 947	11 253 309
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445
Tržišni udjel (%)	5,5 %	9,4 %	13,4 %	11,6 %	10,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	475	446	388	353	441

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	72 %	72 %	71 %	73 %	67 %
Proizvodnja (u tonama)	13 171 558	13 019 699	12 763 140	13 191 436	12 494 712
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	8 906 120	9 187 941	9 019 809	9 568 119	9 848 615
Tržišni udjel (%)	92,6 %	88,7 %	84,6 %	86,2 %	87,5 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	460	437	386	367	436
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	- 2,0 %	- 2,5 %	- 2,6 %	3,4 %	4,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	5 563	5 441	5 529	5 634	5 457
Zaliha	761 808	683 591	642 506	602 948	659 484
Novčani tokovi	20 571 082	14 116 433	53 015 513	165 167 521	249 292 475
ROCE (%)	0,9 %	2,4 %	1,9 %	6,2 %	9,3 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena -1,3 %

Proizvod 14. Nehrdajuće šipke i laki profili

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	526 080	593 501	593 530	630 737	632 804
Uvoz					
Količina (u tonama)	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577
Tržišni udjel (%)	21,5 %	24,8 %	24,0 %	23,4 %	25,2 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	3 092	2 894	3 035	2 590	2 885
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	65 %	68 %	68 %	69 %	72 %
Proizvodnja (u tonama)	527 386	597 178	599 927	637 938	641 446
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	411 655	444 339	450 094	482 314	472 247
Tržišni udjel (%)	78,2 %	74,9 %	75,8 %	76,5 %	74,6 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	2 988	2 969	2 838	2 404	2 807
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	5,2 %	5,6 %	4,1 %	2,3 %	5,8 %
Zaposljavanje (na kraju razdoblja)	3 680	3 766	3 737	3 789	3 844
Zaliha	83 561	91 900	89 676	90 409	90 893
Novčani tokovi	111 869 518	142 849 693	191 511 047	155 623 001	145 832 442
ROCE (%)	1,0 %	4,3 %	1,4 %	- 0,7 %	4,9 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena -2,8 %

Proizvod 15. Nehrdajuće žičane šipke

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	318 373	323 191	304 987	335 552	347 077
Uvoz					
Količina (u tonama)	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978
Tržišni udjel (%)	16,4 %	22,0 %	18,9 %	17,5 %	18,1 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	2 300	2 193	2 310	1 962	2 228
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	63 %	64 %	65 %	69 %	71 %
Proizvodnja (u tonama)	373 010	383 586	388 273	412 892	449 392

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	266 290	251 961	247 359	276 880	284 098
Tržišni udjel (%)	83,6 %	78,0 %	81,1 %	82,5 %	81,9 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	2 480	2 516	2 382	2 022	2 417
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 3,7 %	– 2,1 %	– 4,7 %	– 3,1 %	3,9 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	1 677	1 671	1 731	1 761	1 852
Zaliha	24 810	28 696	31 083	31 584	43 800
Novčani tokovi	13 022 575	18 221 077	106 175 940	84 328 053	44 337 763
ROCE (%)	– 0,7 %	2,9 %	– 1,5 %	– 2,8 %	5,5 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 7,8 %

Proizvod 16. Nelegirane i druge legirane žičane šipke

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	18 033 534	18 249 258	18 949 497	19 375 225	20 026 426
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274
Tržišni udjel (%)	6,2 %	7,1 %	9,0 %	10,3 %	10,5 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	522	504	439	392	486
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	80 %	84 %	83 %	81 %	83 %
Proizvodnja (u tonama)	19 765 154	19 775 715	20 436 595	20 037 883	20 757 864
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	16 782 585	16 828 358	17 108 877	17 222 468	17 795 595
Tržišni udjel (%)	93,1 %	92,2 %	90,3 %	88,9 %	88,9 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	509	492	443	420	505
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	1,8 %	4,8 %	3,0 %	0,6 %	3,4 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	11 561	11 598	11 881	13 068	13 058
Zaliha	876 450	896 633	1 120 091	974 085	954 649
Novčani tokovi	234 768 428	424 076 182	365 467 214	287 106 970	310 381 566
ROCE (%)	1,0 %	6,9 %	2,9 %	3,9 %	6,7 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	3,7 %
-----------------	-------

Proizvod 17. Profili od željeza ili nelegiranog čelika

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	6 159 135	6 544 142	6 549 935	7 205 377	7 375 383

Uvoz

Količina (u tonama)	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745
Tržišni udjel (%)	3,6 %	4,2 %	4,1 %	5,4 %	3,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	539	509	463	409	473

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	64 %	69 %	71 %	72 %	72 %
Proizvodnja (u tonama)	8 583 668	8 590 216	8 894 223	9 400 691	9 605 365
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	5 935 432	6 266 353	6 281 426	6 817 231	7 112 453
Tržišni udjel (%)	96,4 %	95,8 %	95,9 %	94,6 %	96,4 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	471	471	449	417	463
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 6,5 %	– 3,7 %	– 0,6 %	2,1 %	– 1,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	6 212	5 685	6 006	6 264	6 096
Zaliha	510 927	464 184	466 561	559 452	569 947
Novčani tokovi	– 48 381 794	7 224 031	161 157 041	150 487 051	– 18 595 244
ROCE (%)	– 6,0 %	6,3 %	1,4 %	3,9 %	0,6 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena	–2,1 %
-----------------	--------

Proizvod 18. Žmurje (talpe)

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	574 025	637 684	577 270	584 985	626 863

Uvoz

Količina (u tonama)	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054
Tržišni udjel (%)	2,8 %	2,6 %	2,4 %	6,3 %	13,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	787	765	1 126	651	629

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	78 %	82 %	76 %	82 %	81 %
Proizvodnja (u tonama)	907 320	940 451	840 182	777 182	817 764
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	558 131	621 150	563 140	548 010	541 782
Tržišni udjel (%)	97,2 %	97,4 %	97,6 %	93,7 %	86,4 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	711	697	652	623	640
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	6,8 %	11,5 %	8,8 %	14,0 %	3,7 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	949	971	951	981	995
Zaliha	49 762	47 610	58 744	68 417	75 616
Novčani tokovi	58 272 442	68 732 139	63 936 644	86 404 634	40 555 786
ROCE (%)	– 9,3 %	6,8 %	6,7 %	10,3 %	1,5 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 1,7 %

Proizvod 20. Cijevi za plinovode

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	1 211 435	1 662 233	1 653 112	1 637 097	1 642 935

Uvoz

Količina (u tonama)	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257
Tržišni udjel (%)	22,0 %	20,5 %	18,0 %	20,5 %	23,1 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	688	649	646	566	676

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	37 %	38 %	38 %	40 %	37 %
Proizvodnja (u tonama)	1 053 283	1 460 549	1 471 772	1 396 933	1 392 404
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	944 903	1 322 070	1 354 273	1 300 727	1 262 560
Tržišni udjel (%)	78,0 %	79,5 %	81,9 %	79,5 %	76,8 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	717	666	619	580	693
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	0,9 %	1,3 %	2,3 %	3,9 %	0,5 %

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	552	543	548	526	509
Zaliha	55 178	55 305	53 434	58 081	50 697
Novčani tokovi	15 451 286	15 884 723	16 166 705	15 309 189	20 506 964
ROCE (%)	3,7 %	3,9 %	1,1 %	1,7 %	8,7 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 2,4 %

Proizvod 21. Šuplji profili

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	3 347 996	3 407 926	3 511 951	3 885 748	4 028 730

Uvoz

Količina (u tonama)	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667
Tržišni udjel (%)	13,8 %	16,2 %	16,4 %	18,7 %	20,4 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	599	571	553	497	618

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	46 %	46 %	46 %	47 %	49 %
Proizvodnja (u tonama)	3 019 375	3 019 977	3 106 261	3 333 368	3 388 786
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	2 882 473	2 854 843	2 936 771	3 159 965	3 207 994
Tržišni udjel (%)	86,1 %	83,8 %	83,6 %	81,3 %	79,6 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	606	569	541	517	625
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	– 2,7 %	– 3,9 %	– 3,3 %	0,2 %	– 0,5 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	1 073	1 124	1 200	1 209	1 181
Zaliha	160 442	138 981	146 353	107 826	149 537
Novčani tokovi	– 9 630 441	13 389 861	23 807 058	13 000 201	21 372 166
ROCE (%)	– 2,4 %	– 5,3 %	– 6,2 %	– 0,6 %	7,2 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 1,2 %

Proizvod 22. Bešavne cijevi od nehrđajućeg čelika

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	96 507	101 504	97 341	96 320	95 672
Uvoz					
Količina (u tonama)	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701
Tržišni udjel (%)	33,8 %	38,2 %	40,8 %	44,1 %	44,6 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	6 941	6 167	6 118	5 846	6 300
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	6 %	7 %	6 %	6 %	6 %
Proizvodnja (u tonama)	116 630	124 135	101 291	101 831	92 357
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	61 822	61 708	56 802	53 196	52 083
Tržišni udjel (%)	64,1 %	60,8 %	58,4 %	55,2 %	54,4 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	7 913	7 740	8 318	7 361	7 993
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	3,1 %	5,9 %	- 0,4 %	- 0,1 %	1,2 %
Zaposljavanje (na kraju razdoblja)	11 180	11 211	10 369	9 779	9 317
Zaliha	7 452	9 389	10 455	8 690	11 688
Novčani tokovi	19 858 477	10 438 041	- 48 885 671	4 038 078	- 22 872 178
ROCE (%)	22,7 %	- 4,3 %	- 58,1 %	- 33,4 %	- 50,5 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 21,2 %

Proizvod 23. Cijevi za ležajeve

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	68 824	72 805	67 249	59 867	65 355
Uvoz					
Količina (u tonama)	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663
Tržišni udjel (%)	10,9 %	12,9 %	17,8 %	16,3 %	13,3 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	2 069	1 626	1 749	1 630	1 608
Situacija proizvođača u EU-u					
Uporaba kapaciteta (%)	68 %	64 %	53 %	52 %	63 %
Proizvodnja (u tonama)	64 972	65 475	58 407	52 494	57 657

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	61 324	63 378	55 304	50 092	56 691
Tržišni udjel (%)	89,1 %	87,1 %	82,2 %	83,7 %	86,7 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	2 023	2 003	1 925	1 804	1 837
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	4,6 %	4,9 %	– 6,7 %	– 9,2 %	– 1,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	332	322	306	274	280
Zaliha	1 285	1 433	2 591	1 452	2 429
Novčani tokovi	3 499 664	3 928 566	5 055 796	– 791 310	– 620 461
ROCE (%)	0,9 %	– 3,3 %	– 64,7 %	– 54,5 %	– 28,1 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 12,5 %

Proizvod 25. Velike varene cijevi

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	669 846	1 041 055	427 457	586 746	1 804 463
<i>Uvoz</i>					
Količina (u tonama)	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534
Tržišni udjel (%)	42,8 %	39,5 %	49,0 %	27,1 %	57,9 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	1 070	793	904	772	936
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	26 %	32 %	29 %	35 %	65 %
Proizvodnja (u tonama)	1 333 900	1 150 000	1 034 600	1 086 300	1 500 000
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	382 758	624 819	216 243	426 937	759 478
Tržišni udjel (%)	57,1 %	60,0 %	50,6 %	72,8 %	42,1 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	894	887	835	771	766
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	3,0 %	– 6,1 %	– 2,7 %	– 0,6 %	0,0 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	1 512	1 545	1 365	1 372	1 326
Zaliha	322 722	600 020	633 600	727 048	1 139 429
Novčani tokovi	197 726 967	– 97 558 802	94 492 289	– 70 888 943	13 666 659
ROCE (%)	– 15,8 %	– 23,5 %	– 17,7 %	– 6,7 %	9,1 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena -22,0 %

Proizvod 26. Druge varene cijevi

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	2 385 499	3 121 613	3 126 300	3 286 436	3 352 661

Uvoz

Količina (u tonama)	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167
Tržišni udjel (%)	19,9 %	15,8 %	16,3 %	16,4 %	17,0 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	1 352	1 376	1 397	1 262	1 431

Situacija proizvođača u EU-u

Uporaba kapaciteta (%)	57 %	57 %	57 %	58 %	60 %
Proizvodnja (u tonama)	2 384 152	3 166 935	3 144 492	3 190 480	3 301 195
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	1 907 944	2 622 348	2 588 536	2 721 349	2 765 915
Tržišni udjel (%)	80,0 %	84,0 %	82,8 %	82,8 %	82,5 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	1 024	1 013	984	942	1 062
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	1,2 %	2,4 %	1,7 %	4,2 %	4,3 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	3 024	3 013	3 011	3 089	3 025
Zaliha	125 621	84 268	100 035	120 308	120 420
Novčani tokovi	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
ROCE (%)	9,1 %	11,5 %	8,8 %	12,8 %	19,3 %

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena -34,8 %

Proizvod 28. Čelična žica

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
Potrošnja (u tonama)	1 318 451	1 517 192	1 480 243	1 513 248	1 505 202

Uvoz

Količina (u tonama)	574 083	722 773	692 918	736 623	722 858
Tržišni udjel (%)	43,5 %	47,6 %	46,8 %	48,7 %	48,0 %
Jedinične cijene (EUR/tona)	781	729	722	626	708

Podaci po kalendarskoj godini	2013.	2014.	2015.	2016.	2017.
<i>Situacija proizvođača u EU-u</i>					
Uporaba kapaciteta (%)	73 %	75 %	77 %	73 %	71 %
Proizvodnja (u tonama)	899 763	932 496	940 169	886 666	900 054
Obujam prodaje u EU-u (u tonama)	744 368	794 419	787 325	776 626	782 344
Tržišni udjel (%)	56,5 %	52,4 %	53,2 %	51,3 %	52,0 %
Jedinična prodajna cijena (EUR/tona)	940	909	840	832	905
Neto dobit/gubitak na prodaji u EU-u (u %)	0,5 %	0,0 %	1,1 %	2,6 %	0,8 %
Zapošljavanje (na kraju razdoblja)	3 387	3 395	3 429	3 459	3 408
Zaliha					
Novčani tokovi	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
ROCE (%)					

Usporedba cijena za 2017.

Sniženje cijena 21,8 %

PRILOG IV. – Popis proizvoda podrijetlom iz zemalja u razvoju na koje se primjenjuju privremene mjere

PRILOG V. – Carinske kvote

Broj proizvoda	Redni broj	Kategorija proizvoda	Oznake KN	Opseg carinske kvote (neto tona)	Stopa dodatne pristojbe
1.	09.8501	Nelegirani i drugi legirani toplovaljani limovi i trake	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 99, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99	4 269 009	25 %
2.	09.8502	Nelegirani i drugi legirani hladnovaljani limovi	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7226 20 00, 7226 92 00	1 318 865	25 %
3.	09.8503	Elektrolimovi (osim GOES-a)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80	178 704	25 %
4.	09.8504	Limovi s metalnom prevlakom	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70	2 115 054	25 %
5.	09.8505	Limovi s organskom prevlakom	7210 70 80, 7212 40 80	414 324	25 %
6.	09.8506	Proizvodi od bijelog lima	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20	367 470	25 %
7.	09.8507	Nelegirani i drugi legirani kvarto-lim	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60, 7225 99 00	1 442 988	25 %
8.	09.8508	Nehrđajući toplovaljani limovi i trake	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00	193 049	25 %
9.	09.8509	Nehrđajući hladnovaljani limovi i trake	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80	476 161	25 %

Broj proizvoda	Redni broj	Kategorija proizvoda	Oznake KN	Opseg carinske kvote (neto tona)	Stopa dodatne pristoje
12.	09.8512	Nelegirane i druge legirane šipke i laki profili	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00	728 270	25 %
13.	09.8513	Čelične šipke za armiranje betona	7214 20 00, 7214 99 10	714 964	25 %
14.	09.8514	Nehrđajuće šipke i laki profili	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90	82 156	25 %
15.	09.8515	Nehrđajuće žičane šipke	7221 00 10, 7221 00 90	32 744	25 %
16.	09.8516	Nelegirane i druge legirane žičane šipke	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95	1 058 110	25 %
17.	09.8517	Profili od željeza ili nelegiranog čelika	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90	167 817	25 %
18.	09.8518	Žmurje (talpe)	7301 10 00	24 854	25 %
20.	09.8520	Cijevi za plinovode	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77	185 280	25 %
21.	09.8521	Šuplji profili	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99	387 343	25 %
22.	09.8522	Bešavne nehrđajuće cijevi	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99	22 818	25 %
23.	09.8523	Cijevi za ležajeve	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38	5 549	25 %
25.	09.8525	Velike varene cijevi	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00	258 133	25 %
26.	09.8526	Druge varene cijevi	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00	296 274	25 %

Broj proiz-voda	Redni broj	Kategorija proizvoda	Oznake KN	Opseg carinske kvote (neto tona)	Stopa dodatne pristojbe
28.	09.8528	Nelegirana žica	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90	393 031	25 %